

Sumario

EDWIN LE HERON, *From the Canadian Experiment of the 1990's: A New Consensus on Monetary Policy (Del experimento canadiense de los noventa: un nuevo consenso de política monetaria)*

JEL Classification*: E42, E50, E52, E58 13

Analizando los documentos publicados por el banco de Canadá, comienza a emerger una nueva y original política monetaria. La política monetaria canadiense intenta mantener su autonomía, mientras que al mismo tiempo respeta el tipo de cambio flotante. Las numerosas innovaciones son la fundación de un nuevo consenso en la política monetaria. Lejos del dilema de *regla versus discreción* de los anteriores métodos monetaristas y keynesianos, el nuevo dilema será el de *credibilidad versus confianza*. Aquí, las anticipaciones de los agentes económicos, el comportamiento de los mercados financieros y el precio de los activos desempeñan un papel dominante. Las características del nuevo consenso serán explicadas de acuerdo con el experimento innovador del banco de Canadá durante los noventa. Lejos de hacer a los bancos centrales independientes de algunas instituciones de alto poder, los muestra, más bien, como “estatuas con pies de arcilla”.

By analyzing the documents issued by the Bank of Canada, a new, original, monetary policy begins to emerge. The Canadian monetary policy tries to maintain its autonomy, while at the same time respecting floating exchange rates. The numerous innovations are the foundations of a New Consensus on monetary policy. Far from the dilemma of *rule versus discretion* of the former Monetarist and Keynesian methods, a new dilemma will be the focal point, that of *credibility versus confidence*. Here, the anticipations of the economic agents, the behavior of financial markets and the price of assets play a dominant role. Based on the

innovative experiment of the Bank of Canada during the 1990s, the characteristics of the New Consensus is explained. Far from making independent central banks some high-powered institutions, it shows them instead to be “statues with feet of clay”.

FERNANDO J. CARDIM DE CARVALHO Y FERNANDO FERRARI FILHO, *El presidente Lula da Silva en el primer tercio de su mandato* (*President Lula da Silva at the First Third of his Term*)

JEL Classification*: E, E63, E64 55

El objetivo principal del artículo es analizar las políticas económicas de Lula da Silva después del primer tercio de su gobierno. En este contexto, por una parte, se muestra que estas políticas resultaron ser sorprendentemente diferentes de aquellas que la base electoral del Partido del Trabajo esperaría y apoyaría. También, se muestra que las políticas económicas de Lula da Silva provocaron una recesión en 2003. Por otra parte, el artículo perfila algunos elementos para una política estratégica alternativa.

The article aims at analysing the Lula da Silva's economic policies after the first third of Lula da Silva government. On the one hand, it shows that these policies turned out to be surprisingly different from those most of the electoral basis of the Workers' Party would expect and support. Moreover, it shows that the Lula da Silva's economic policies provoked a recession in 2003. On the other hand, the article outlines some elements for an alternative policy strategy.

FLOR BROWN GROSSMAN Y LILIA DOMÍNGUEZ VILLALOBOS, *Evolución de la productividad en la industria mexicana: una aplicación con el método de Malmquist* (*Evolution of the Productivity in the Mexican Industry: An Application with the Malmquist Method*)

JEL Classification*: O41, O47..... 75

El objetivo de este trabajo es analizar la dinámica de la productividad industrial en dos períodos de 1984 a 1993 y de 1994 a 2000 con el índice de Malmquist de la productividad total de los factores (PTF). La ventaja de esta índice es que permite distinguir entre los cambios ocurridos en términos de eficiencia y cambio técnico y no requiere de suponer rendimientos constantes a escala o condiciones de competencia perfecta.

En conjunto el sector manufacturero mejoró su posición en el crecimiento de la productividad, más acentuado en el segundo período y con menor grado de dispersión. En relación con los componentes del crecimiento de la productividad, los resultados de este estudio muestran un incremento de los índices de

progreso técnico en los dos períodos, pero con diferencias. En el primero no ocurrieron cambios en la eficiencia. En contraste, en el subsiguiente el incremento de la productividad se explica tanto por el progreso técnico como por la mejora de la eficiencia debido al acercamiento a la escala óptima.

En relación con la distribución de las industrias, tomando como referencia el cambio técnico y la eficiencia, nuestros resultados muestran un desempeño inestable. Por ejemplo, sólo la industria de aparatos eléctricos y electrónicos mantuvo índices positivos del progreso técnico y eficiencia en los dos períodos. La industria automotriz, minerales no metálicos y química pierden en eficiencia en el segundo período. La industria textil pasa de una tasa negativa del crecimiento de la productividad, a una positiva tanto en cambio técnico como en eficiencia.

We use the Malmquist index of Total Factor Productivity (TFP) to analyze the evolution of Mexican industrial productivity in two long periods, from 1984 to 1993, and 1994 to 2000. One important advantage of this index refers to the possibility to distinguish between the sources of TFP: efficiency or technical change. Moreover it does not require the assumption of constant returns on scale or perfect competition.

Altogether the manufacturing sector improved its position regarding productivity growth, although more accentuated in the second period and with smaller degree of dispersion. In relation to the components of TFP growth, the results of this study show an increase of the indices of technical progress in periods, but with differences. In the first period, changes in the efficiency did not happen. In contrast, in the next one the increase of the productivity is explained both by technical progress and an improvement of efficiency due to a movement towards the optimal scale.

In relation to the distribution of industries, our results suggest an unstable performance. Only one industry (electrical and electronic apparatuses) maintained both positive indices of the technical progress and efficiency in the two periods. The automotive industry, non methalic minerals and chemistry lost in efficiency in the second period. The textile industry passes from a negative TFP rate to positive one in technical progress and efficiency.

ARYENIS ARIAS NAVARRO, *Acumulación de capacidades tecnológicas: el caso de la empresa curtidora ALFA* (*Accumulation of Technological Capacities: The Case of the Leather Firm ALFA*)

JEL Classification*: O32 101

El propósito de este artículo es analizar el nivel de capacidades tecnológicas que ha acumulado la empresa ALFA y busca identificar si ésta ha logrado construir

capacidades tecnológicas distintivas. El análisis se hace a partir de un estudio de caso realizado en la empresa curtidora mexicana ALFA, quien produce cuero para el sector automotriz. Asimismo, analiza en qué medida el aprendizaje tecnológico y la administración del conocimiento han contribuido a la construcción gradual de estas capacidades tecnológicas en la empresa.

The aim of this paper is to analyze the level of technological capabilities that the firm ALFA has accumulated and search to identify if it has succeeded to built distinctive technological capacities. The analyze starts from a study case conducted at the leather Mexican firm ALFA, which produces leather for the car sector. At the same time, it analyses in which proportion the technological learning and the knowledge management has contributed to the gradual accumulation of these technological capabilities at the firm.

ESTELA CRISTINA SALLES Y HÉCTOR OMAR NOEJOVICH, *El tráfico americano durante el período colonial y el escenario político-económico europeo (The American Traffic During the Colonial Period and the European Political-Economic Scene)*

JEL Classification*: C4, N13

125

Mediante un análisis cuantitativo, este trabajo intenta mostrar cómo los patrones de la relación comercial entre Iberoamérica y Europa habían estado cambiando acordes con el escenario político europeo. Las variables usadas son los embarques de metal y el tráfico de esclavos; esta última como proxy de los cultivos mercantiles (azúcar, tabaco, algodón). Los resultados estadísticos están insertados dentro del contexto de un proceso histórico, concluyendo con una conclusión que se aproxima al concepto de Economía-Mundo de Wallerstein.

Through a quantitative analysis, this paper try to show how the patterns of commercial relationship, between Iberoamerica and Europe, had been changing as European Political setting did it . The variables uses are the metal shipments and slave trade; the last one like a proxy for mercantile crops (sugar, tobacco, cotton). The statistical results are imbedded into the context of a historical process for concluding nearby to Wallerstein's World-Economy concept.

* Journal of Economic Literature-Econlit.