

COMERCIO INTERNACIONAL Y MANO DE OBRA

JOSÉ GREGORIO ROBERTO FLORES LIMA

INTRODUCCIÓN

En el presente trabajo se realiza un análisis de los principales factores que influyen en el comercio mundial y de los elementos que marcan la dirección actual de las transacciones internacionales. Se hace especial énfasis en las características y tendencias del comercio exterior latinoamericano, resaltando el papel que desempeña la utilización de la mano de obra. En función del análisis realizado y de las perspectivas futuras del comercio exterior y de la conformación de las economías de América Latina, se formula una propuesta alternativa para la consolidación de las estructuras productivas de los países del área y para la regulación de sus intercambios con el exterior.

En la primera parte se describen los aspectos que condicionan el intercambio entre países y los elementos que predominan en las políticas de protección externa. La segunda contiene un análisis del sector externo latinoamericano y, en la parte tercera se estudian las principales vinculaciones y tendencias del comercio internacional y la utilización de mano de obra.

Por último, en las conclusiones se definen los elementos que, a juicio del autor, deben constituir las bases para la reestructuración de las economías de América Latina y para la definición de sus políticas de intercambio con el exterior.

I. COMERCIO Y COMPETENCIA INTERNACIONAL

1.1. *Intercambio, competencia y protección comercial*

Actualmente las relaciones económicas, y en particular las relaciones comerciales, han adquirido una intrincada complejidad debido a los innumerables factores que influyen en las decisiones de consumo y producción, las cuales se encuentran reguladas por un ámbito universal: el mercado mundial. Esto hace que actos productivos realizados en una parte del planeta puedan tener su complemento en otro lugar lejano, dificultando la vinculación entre el productor y el consumidor e involucrando a un sinnúmero de intermediarios que lo hacen posible y que, por ese hecho, retienen una parte de la riqueza social producida.

El intercambio de mercancías ha sido uno de los principales medios, a veces el único, de comunicación entre regiones y entre países. La mercancía y sus ámbitos regulares de circulación fueron factores determinantes en la conformación de las fronteras de los estados nacionales, en los que quedaron integradas formas particulares de producir condicionadas por la dotación de recursos naturales. Una vez formados los estados nacionales, el comercio entre países queda sujeto a consideraciones particulares por medio de las cuales se decide si conviene o no permitir la entrada o salida de mercancías y, en su caso, si se debe gravar dicho comercio.¹

Entre los principales argumentos utilizados para regular el comercio exterior se encuentran la protección de los productores nacionales y el control de las reservas monetarias internacionales; así, también la gravación del comercio exterior ha sido un medio de obtención de recursos fiscales.²

De una u otra forma y por una u otra razón, las naciones han impuesto una limitante a la libre circulación internacional de mercancías, lo cual ha contribuido a fortalecer los circuitos de intercambio nacionales de acuerdo con las condiciones de producción locales, lo que, a su vez, contribuye a limitar el intercambio exterior y a proteger los mercados nacionales. Esta situación ha dejado como resultado un

¹ Ricardo Torres Gaytán, *Teoría del comercio internacional*. Segunda sección, México, 1973.

² Ricardo Torres Gaytán, *Idem*.

mosaico muy diversificado de condiciones de producción y de mercado integrados en países.³

Cabe, sin embargo, preguntarse el porqué de que se hayan impuesto límites a la libre circulación de mercancías y en consecuencia impedir que operen con libertad las fuerzas del mercado. Quizá en la propia pregunta se encuentra la respuesta. El mercado actúa a través de la fuerza, destruye al más débil y conserva al poderoso; además, en no pocas ocasiones la penetración de mercancías ha sido apoyada con recursos extraeconómicos. Ante esta situación, los débiles y atacados se han protegido como respuesta natural para sobrevivir.

Haciendo a un lado los aspectos extraeconómicos que influyen en la penetración de mercancías es conveniente resaltar los factores que entran en juego en el mercado y los resultados que propician. La producción de mercancías se lleva a cabo a partir de diversas condiciones en las que se relacionan la calificación y nivel de remuneración de la mano de obra, la organización del trabajo, la tecnología, la calidad y precio de las materias primas, el costo y eficiencia del transporte, y los mecanismos de comercialización y financiamiento, entre otros factores. La articulación de todos ellos deriva en un cierto nivel de productividad. Cabría imaginar que el precio al que se ofrecen los productos en el mercado reflejan el nivel de productividad y tienden a ser más bajos que otros, idénticos o similares, que se fabrican con un menor nivel de productividad. Sin embargo, el precio de un determinado producto no se forma exclusivamente a partir de los costos de producción, sino también a partir de los niveles medios de precios en los que se ofrecen al mercado los productos similares y con base en los márgenes de utilidad que prevalecen en el mercado en que se opera.⁴

En un país determinado los niveles de productividad, locales y regionales, se amplían paulatinamente hasta abarcar al país completo; en este proceso se fortalecen algunos productores, los que por razones diversas poseen mayores niveles de productividad, y se desplaza a otros productores que no pueden resistir la competencia. La intensidad de la lucha depende también del comportamiento de rentabilidad en el que se lleve a cabo dicho proceso y de la cantidad de competidores. Si en el espacio económico en el que se opera la rentabilidad es muy alta y el mercado suficiente para el número de competidores, enton-

³ Octavio Rodríguez, *La teoría del subdesarrollo de la CEPAL*. Primera parte, Siglo XXI, México, 1980.

⁴ Octavio Rodríguez, *Idem*.

ces habría pocos incentivos para elevar la productividad; en cambio, si el número de competidores es grande y se reduce el volumen de utilidad que se percibe, se buscará por todos los medios el aumento de la productividad de forma que se obtengan ventajas que permitan una mayor captación de las utilidades disputadas.

A través del proceso antes descrito se tiende a la homogenización nacional de los niveles sectoriales de productividad y de rentabilidad; también se van seleccionando bienes de consumo nacional y características y cualidades de determinados productos, desapareciendo otros o restringiéndolos a espacios geográficos reducidos, sin peso en el mercado nacional. El resultado de todo ello es la destrucción de ámbitos de producción regional o local que no pueden resistir la competencia, provocando el abandono de bienes productivos y el desperdicio de mano de obra y sus capacidades productivas. Se destruye, por medio de la competencia, capacidad productiva, y en muchos casos sin ser sustituida por otra: simplemente, ya no son rentables. Se destruye, también, mercado, y capacidad adquisitiva, que no siempre es recuperada al mismo nivel.⁵

La paradoja de la competencia radica, en consecuencia, en que los productores de éxito al ampliarse para absorber mercados, destruyen capacidades productivas y adquisitivas y establecen niveles de inversión más altos para hacerlos rentables, lo que paulatinamente margina del mercado a una cantidad mayor de productores. Queda en manos de los más grandes y poderosos la posibilidad de producir bienes y de generar demanda. Sin embargo, por un lado la competencia y la búsqueda de una mayor productividad lleva a los productores de mayor éxito a reducir costos, entre ellos la mano de obra utilizada, con lo cual se restringe la capacidad de crear demanda. Por otro lado, una vez establecido un cierto nivel de rentabilidad y saturado el mercado, un mayor volumen de inversión en el mismo sector productivo atentará contra el propio nivel de rentabilidad, lo que a su vez restringe el incremento de lo producido; si esto sucede en el conjunto de sectores económicos, se tiende al estancamiento y a la crisis ante la cual se plantea como respuesta competir en el mercado internacional.⁶ Pero el mercado externo se encuentra constituido por países, en los cuales

⁵ Celso Furtado, *La economía latinoamericana*. Cuarta parte, Siglo XXI, México, 1978.

⁶ Sebastián Edwards, "El orden sucesivo en la liberación económica en países en desarrollo". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, vol. 24, núm. 1, marzo de 1987, pp. 26-29.

se reproduce internamente la competencia a partir de los niveles de productividad y utilidad establecidos en el transcurso de la formación de cada mercado particular. La oferta de productos desde el exterior enfrenta, en consecuencia, dos o varias instancias de producción de bienes sustentadas en las capacidades productivas medias que prevalecen en cada país competidor. En los casos en los que el tipo de bienes importados no son producidos en el país receptor, no se presentarán obstáculos, normalmente, para su distribución y consumo. Sin embargo, basta con que un sector de la economía receptora produzca bienes con características similares a las de los bienes importados para que se ejerza una presión para impedir o poner obstáculos a su importación; el que tales limitaciones se impongan o no, dependerá de muchos factores, entre ellos cabe resaltar el peso económico de los productores nacionales en términos de producción y empleo, el precio y la calidad a la que sean ofrecidos los bienes elaborados por los productores nacionales, el esfuerzo financiero en divisas que supondría la importación de bienes, entre otros.⁷

Normalmente se aceptará la importación en la medida en que el daño directo a la producción y al empleo nacional no sea significativo y sea compensado por un amplio margen diferencial de los precios y la calidad de los productos importados con respecto a los nacionales. Asimismo, en la medida en que el margen diferencial de precios y calidad se reduzca y sea mayor el peso económico de los productores nacionales, se elevarán los obstáculos a la importación de los bienes y se tratará de proteger el mercado nacional en beneficio de los productores del país. En consecuencia, los diversos niveles de protección se utilizan como mecanismos que atenúan los diferenciales de productividad con el fin de proteger al productor nacional y equilibrarlo con los extranjeros, evitando que la operación del libre mercado destruya capacidades productivas del país receptor; es por ello que la formación de mercados internacionales de productos por la vía de los mecanismos de mercado se ve constantemente obstaculizada y avanza sólo a través de numerosas e intrincadas negociaciones. Lo anterior muestra una diferencia sustancial con respecto a la formación de los mercados nacionales, los cuales se van conformando paulatinamente a partir de las condiciones prevalecientes en cada país y en los que, si se obvia al

⁷ Sarath Rajapatirana, "Industrialización y comercio exterior". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, vol. 24, núm. 3, septiembre de 1987, pp. 2-5.

méxico exterior, sólo esporádicamente se presentan saltos abruptos en la productividad. En el mercado exterior la negociación y la protección cumplen la función de amortiguador del enfrentamiento de los diferenciales de productividad, o bien responden a razones estratégicas.⁸

En lo anterior existe cierta racionalidad, ya que si se dejara operar libremente y a nivel internacional a las fuerzas del mercado, permitiendo que se enfrentaran productividades diferentes, la más alta de ellas se impondría fácilmente, destruyendo capacidades productivas de la vencida que no sólo es producto de años de formación sino que involucra recursos productivos, conocimientos humanos, formas de producción, empleo e ingresos, entre otros elementos, que son poseídos y controlados por la población del país que resultara perdedor. En este sentido, y particularmente aplicable a los países débiles, el comercio exterior no regulado a partir de los intereses internos pondría en riesgo la autonomía y soberanía nacionales.

Cabe resaltar que el elevado nivel de la deuda externa de la mayoría de los países atrasados ha sido producto de la decisión de consumir más del mercado externo de lo que se podía aportar a él, y de la aceptación de patrones tecnológicos que exigieron niveles de inversión muy altos —también financiados con deuda externa— que privilegiaron esferas de inversión para unos pocos, y que, producto de la competencia, destruyeron las capacidades productivas de muchas empresas del país concentrando la producción e ingreso en unos cuantos, lo cual, en un círculo vicioso, limitó el crecimiento del mercado interno y amplió la necesidad de participar en la lucha por el mercado internacional, exigiendo, para ser competitivos, niveles de inversión mayores y más garantías de operación. El resultado, en este esquema, es producir para el mercado externo e importar del mercado externo lo que ha dejado de ser capaz de producir el mercado nacional.

Las áreas orientadas al mercado externo enfrentan una competencia mucho más intensa que la que enfrentaban en el mercado nacional; normalmente compiten con niveles más altos de productividad que les exigirá mayores niveles de inversión, una tecnología más moderna y mecanismos de comercialización y publicidad más avanzadas,

⁸ Shailendra Anjaria, "Nueva ronda de negociaciones comerciales globales". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, vol. 23, núm. 2, junio de 1986, pp. 2-6.

lo que también eleva el esfuerzo financiero a realizarse.⁹ Sin embargo, aun en el supuesto caso que se tuviera la capacidad económica para realizar los ajustes necesarios para enfrentar la competencia en el mercado internacional, no es posible asegurar el éxito debido a que la propia participación de un país determinado en tal o cual sector productivo incentivará cambios de mayor orden entre los países que ya participaban en el mercado. En estas circunstancias, se estaría presionando enormemente la capacidad de ahorro nacional para enfrentar la competencia, situación que en la mayor parte de los casos de los países débiles terminaría por agotar los recursos de inversión y limitar aún más las áreas productivas en las que se podría mantener la competencia. Si a lo anterior se adiciona el esfuerzo económico que implica importar lo que ya no se produce nacionalmente, debido a que ha dejado de ser rentable, se podrá tener una idea de la enorme presión que se ejerce sobre el sector externo de los países atrasados, que deriva en mayor endeudamiento externo o bien el abandono de los compromisos de pago de la deuda externa acumulada.

Es por ello que una política de comercio internacional debe plantearse a partir de un adecuado diagnóstico de la capacidad de la economía nacional para responder, en primera instancia, a las necesidades de fortalecimiento del mercado interno y en función de éste a la capacidad de participación con éxito en determinadas áreas del mercado mundial.

1.2. Comercio exterior y mano de obra

Un aspecto sumamente importante que es necesario analizar en cuanto al comercio exterior se refiere, es la mano de obra. Las diferencias en la productividad se encuentran conformadas a partir de condiciones específicas de funcionamiento del mercado de trabajo de los países. Los niveles de remuneración y de calificación de la mano de obra, así como el peso de la mano de obra con respecto a la inversión global, influyen determinantemente en la dirección de los esfuerzos para incrementar la productividad exigida tanto por la competencia nacional como por la competencia internacional.

⁹ Gerd Junne, "Nuevas tecnologías; una amenaza para las exportaciones de los países en desarrollo". STPS/ORT, *Revolución tecnológica y empleo*, núm. 1, México, 1986.

En el ámbito nacional la estructuración productiva configura un mercado de trabajo global, diferenciado sectorialmente, en el que confluyen, por un lado, la demanda y oferta de trabajo, y por otro la demanda y oferta de capacitación, conformando ambos diversos niveles de remuneración del trabajo. El mercado de trabajo evoluciona a partir y en función del nivel, ritmo y características de la inversión, la cual determinará los equilibrios o desequilibrios en la demanda y oferta de la mano de obra y su calificación. En la medida en que la estructura productiva esté más tecnificada, serán, normalmente, mayores los niveles de remuneración para la mano de obra, a lo cual responderá un cierto nivel de productividad, asociada a una determinada combinación de mano de obra y capital físico.¹⁰

Los incrementos de la producción, dado un cierto nivel de productividad, se definirán a partir de la disponibilidad y costo de los factores productivos y de las exigencias de la competencia; dependiendo de ello se decidirá la contratación de más mano de obra, la elevación del ritmo de trabajo y el mejoramiento de la organización del trabajo o la inversión en equipo más avanzado; las tres últimas alternativas derivarán en un incremento de la productividad. Cuando el principal objetivo es responder a una competencia interna desarrollada con base en un mismo mercado de trabajo, normalmente las decisiones de inversión favorecerán la alternativa tecnológica, la cual podrá satisfacerse básicamente a partir de tres opciones: *a*) investigación e incorporación productiva en y del desarrollo tecnológico nacional; *b*) asimilación tecnológica del exterior; *c*) una combinación de las dos anteriores.

La selección de algunas de las alternativas o combinación de algunas de ellas será determinante en el comportamiento del mercado de trabajo. Es posible inclinarse por una mayor y mejor utilización de la mano de obra disponible combinada con un desarrollo tecnológico bajo control nacional, lo cual favorecería un ensanchamiento y profundización del mercado interno, y el fortalecimiento de la independencia tecnológica del país. O bien optar por responder a la exigencia de la competencia como único fin e inclinarse por la alternativa tecnológica que permita un mayor margen diferencial respecto al nivel tecnológico establecido, lo cual, particularmente en el caso de los países atrasados, se decide a favor de la incorporación de tecnología extranjera que inducirá a que los otros productores se comporten de la misma

¹⁰ Paul Singer, *Economía política del trabajo*. Siglo XXI, México, 1980, parte I.

manera. Esta alternativa deriva en mayores exigencias financieras, difíciles de cubrir por los países no desarrollados, y a una menor utilización de la mano de obra nacional, agravando los ya comunes problemas de desempleo, concentración del ingreso, estrechamente del mercado interno y endeudamiento externo.¹¹

Aunque parezca sorprendente, la última alternativa es la más utilizada en la competencia interna y es también la más empleada para enfrentar la competencia en el mercado exterior.

Ante una situación crítica del sector externo las recomendaciones de organismos internacionales, tales como el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial, se dirigen a reordenar el manejo de la política económica de tal forma que se facilite la operación de las fuerzas del mercado, dejando a éstas la función de asignar los espacios productivos en los que los factores de la producción son más rentables, y retirándolos de aquellos en los que no se alcanzan niveles competitivos de rentabilidad. Estas políticas tienden a reducir el máximo posible al sector público tanto administrativo como productivo, así como reducir la intervención pública en la conformación de los precios —por medio de transferencias y subsidios— así como del control administrativo de los precios, lo cual se traduce en la liberalización de los precios internos. Normalmente, estas medidas se encuentran asociadas a la liberalización comercial externa y a la libre movilidad internacional de capitales.¹² En relación a la política monetaria recomiendan mantener la emisión monetaria en proporción al aumento de bienes comerciales y a la fijación de las tasas de interés, y en un nivel en el que se establezca un equilibrio entre demanda y oferta de crédito. Cabe señalar también que en materia de política laboral se propone contener el aumento salarial buscando que el nivel de remuneración al trabajo se fije de acuerdo con la oferta y demanda del mismo —lo que deriva en una reducción de los salarios reales— de tal forma que ello sea un incentivo a la inversión y al incremento del empleo.¹³

El objetivo de tales medidas es, como se ha dicho, permitir que las fuerzas del mercado actúen con libertad, suponiendo que al hacerlo

¹¹ Oscar Tangelson, "La revolución tecnológica. Potencialidades y asechanzas de una realidad". STRES/OIT, *Revolución tecnológica y empleo*, núm. 1, México, 1986.

¹² Andrew Crockett, "Tópicos referentes al uso de los recursos del Fondo". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, junio de 1982, vol. 19, núm. 2, pp. 10-15.

¹³ Samuel Lichtensztein, *El Banco Mundial*. CIDE, México, 1982, pp. 37-64.

reactivarán la economía y serán resueltos los problemas de balanza de pagos y estancamiento. Sin embargo, lo que se provoca con dichas políticas es enfrentar al país y a sus capacidades productivas, financieras y comerciales, con otras, que desde la posición de los países atrasados, normalmente serán poderosas y con mayores posibilidades de vencer. Es obvio que las recomendaciones no se aplican tajantemente —pues supondrían la desaparición del país que así lo hiciera— sino que son matizadas de acuerdo con las condiciones económicas particulares, pero son orientadas en la dirección señalada.

Es interesante resaltar que en las recomendaciones para la liberalización de la economía y su integración al mercado mundial el trato dado al manejo de la política salarial, y en general el relativo a la mano de obra, tenga límites nacionales a diferencia de otros elementos como la política comercial, financiera o cambiaria. Esto es, en materia de circulación de mercancías se impulsa la desaparición de las barreras no arancelarias y la reducción de las arancelarias, así como en lo relativo a la circulación de capital se busca facilitar al máximo la movilidad del capital entre países de tal forma que se promuevan las inversiones en aquellas áreas que permiten los mayores márgenes de rentabilidad.¹⁴ Sin embargo, en lo concerniente a la mano de obra la política salarial ha tenido por lo regular un ámbito de aplicación nacional y más aún el aspecto referido a la movilidad de la mano de obra. Éste es uno de los puntos más contradictorios de las políticas de liberalización, ya que no incluyen en sus recomendaciones aspectos que induzcan a permitir una libre movilidad de mano de obra, sin la cual, en el marco de racionalidad de las fuerzas del mercado, no es factible que sean asignados con eficiencia los factores productivos. En el ámbito de la mano de obra y su movilidad se presenta un manejo sumamente proteccionista de los mercados de trabajo y son utilizados todo tipo de barreras para impedir el tránsito internacional de la mano de obra, que van desde la prohibición total de la movilidad hasta la utilización de cuotas de trabajadores, es decir, los mecanismos que son calificados como más negativos y retardatarios cuando son aplicados a las mercancías y al capital.

Tal manejo de la mano de obra es entendible en la medida en que se está protegiendo el mercado interno laboral, ya que una “invasión”

¹⁴ Mario Blejer y Silvia Sagari, “El orden en la liberación de los mercados financieros”, Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, marzo de 1988, vol. 25, núm. 1, pp. 18-20.

de mano de obra extranjera provocaría, en la mayoría de los casos, desempleo y reducción de los salarios, esto es, la no utilización de una parte considerable de la mano de obra y de las capacidades productivas nacionales. Sin embargo, teóricamente la reducción de los salarios favorecería la inversión y la rentabilidad de las empresas y sería compatible con la idea de dejar al mercado la selección de la mano de obra más capacitada para ocupar los puestos de trabajo disponibles, aunque, claro está, dejando sin empleo e ingresos a la mano de obra excedente con las consecuencias sociales que esto implica. Evidentemente, ningún país estaría dispuesto a enfrentar la situación señalada y por tal razón protegen el mercado laboral.

El proceso antes indicado, compatible con la racionalidad del libre mercado, pero atentatorio de la existencia misma de las naciones, es reconocido y evitado al máximo por la comunidad de países; no obstante, la reproducción del mismo en el caso de las mercancías y del capital no es tratado en igual medida, aunque sus efectos son similares en términos económicos y sociales. Por tal motivo, si es conveniente proteger el mercado de mano de obra, práctica común en la mayoría de los países con economías de mercado, es lógico suponer que es conveniente proteger otros mercados de mercancías en la medida en que éstos respondan a las necesidades nacionales y sean soporte del uso de las capacidades productivas de los países.

1.3. Algunos elementos para la formulación de una política de comercio exterior

El comercio exterior, en determinadas circunstancias, puede contribuir a mejorar los niveles de productividad y a elevar el nivel de vida de la población. Esto puede suceder en la medida en que se controlen los intercambios externos en función de las condiciones de producción internas. Como se ha mencionado en los incisos precedentes, en el comercio internacional se enfrentan productividades formadas a partir de diferentes estructuraciones productivas en las que se combinan mezclas tecnológicas, financieras y comerciales, apoyadas en la calificación y nivel de remuneración de la mano de obra; conjunto que conforma cierto rango de rentabilidad. Es por ello que en un país particular sean necesarios niveles de inversión y tecnológicos más altos que en otros países y prevalezcan diferentes márgenes de rentabilidad y de remune-

ración al trabajo. En tales circunstancias es necesario definir con precisión los objetivos generales que se persiguen al participar en el mercado internacional, que se identifiquen los nichos comerciales en los que es conveniente actuar, y que se determine el nivel del intercambio; todo ello buscando que el producto del intercambio sea asimilado pertinentemente en la estructura productiva y de consumo nacional, se controle la intensidad del intercambio y, en caso de tratarse de bienes de producción y tecnológicos, sean controlados y reproducibles nacionalmente; esto es, se defina una política de asimilación tecnológica en el marco de las capacidades productivas y de desarrollo tecnológico del país. Una falta de previsión en los aspectos antes considerados ha provocado que muchos países, en particular los débiles y atrasados, hayan participado económicamente en el mercado mundial y sufran en la actualidad un acentuado deterioro de su sector externo, dependencia comercial y tecnológica, y pérdida de soberanía nacional. La experiencia reciente de algunos países latinoamericanos en cuanto a su comercio exterior y la vinculación de éste con la remuneración de la mano de obra, habrán de tratarse en los capítulos siguientes con el fin de resaltar la necesidad de un cambio en la estrategia de participación de tales países en el comercio mundial.

II. EL COMERCIO EXTERIOR LATINOAMERICANO

2.1. *Evolución de la producción y el empleo*

En la última década los países de América Latina han sufrido una de las más severas recesiones de su historia. El nivel del producto interno bruto (PIB) ha caído dramáticamente; a precios constantes, el valor del PIB se encuentra en el nivel alcanzado a mediados de los años setenta. El valor del PIB por habitante ha tenido una caída más aguda debido al efecto combinado de la recesión y el incremento de la población. Esta situación ha coadyuvado a elevar la concentración del ingreso y a reducir el consumo de la población, estrechando el mercado interno. El consumo privado ha reducido su participación porcentual dentro del PIB en la mayoría de los países latinoamericanos. Los niveles de pobreza absoluta y relativa, ya altos al inicio de los setenta, se han incrementado en los últimos años como producto de la caída del PIB por habitante.

Las tasas de desempleo se han incrementado sustancialmente; en 1950 sólo Panamá y República Dominicana sobrepasaban tasas de desempleo superiores al 7% y ningún país llegaba a tasas de 14%. No obstante, hacia 1984 sólo Argentina y México no excedían la tasa de desempleo de 7%, y países como Chile, El Salvador, Honduras, Nicaragua, Puerto Rico y Venezuela sobrepasaban el 14% de desempleo. Asimismo, las tasas de subempleo son sumamente altas en los países latinoamericanos, y en muchos casos afecta a más del 40% de la población ocupada.

Los datos anteriores muestran la precariedad de la situación económica y social de Latinoamérica y son un indicador del enorme esfuerzo que deben realizar estos países para salir del estado de pobreza en el que se encuentran. Sin embargo, es necesario matizar que la pobreza no afecta a la totalidad de la población latinoamericana. En estos países un reducido porcentaje de la población, por ejemplo el 10% más rico de la misma, concentra en algunos casos hasta el 50% del ingreso total familiar. Esta situación, quizá no muy importante en sí misma, cobra especial gravedad en economías que no alcanzan los mil dólares de PIB por habitante. La combinación de ambos indicadores deja ver la dramática situación de la población pobre de estos países.

La gran concentración del ingreso en los países latinoamericanos, aunada al reducido nivel del PIB por habitante, condiciona que el mercado interno de productos comerciales y en particular de los productos complejos y avanzados, sea sumamente estrecho, lo que, por un lado, aumenta la competencia interna e impulsa la incorporación de nuevas tecnologías para obtener un margen adecuado de rentabilidad, demandando para ello altos niveles de inversión, o bien, por otro lado, genera presiones a la importación de bienes que la industria establecida en el país no produce. Ambas situaciones provocan presiones importantes sobre los recursos financieros de los países y sobre la balanza de pagos.¹⁵

La respuesta común que se ha pretendido dar a la situación antes descrita es el impulso a la producción de exportación con lo que se pretende dinamizar la economía a partir del mercado externo, ya que el interno no es estímulo suficiente para elevar la inversión y obtener divisas a través de la exportación que permitan nivelar en cuenta

¹⁵ Mier Merhav, *Dependencia tecnológica, monopolio y crecimiento*. Periferia, Buenos Aires, 1972, pp. 44-62.

corriente los desequilibrios de la balanza de pagos. Sin embargo, empresas de tal magnitud demandan una gran cantidad de recursos financieros que por lo regular son muy escasos en la mayoría de los países de Latinoamérica, además de que los nichos de mercancías exportables son escasos particularmente en el área industrial y sumamente vulnerables en el área de productos primarios, cuyos precios han tenido una tendencia histórica hacia la baja especialmente en los últimos años.¹⁶

2.2. *El sector externo de la economía latinoamericana*

En los años sesenta la balanza comercial (BC) de América Latina registró números positivos, sin embargo, a partir de la siguiente década la BC empezó a registrar déficit hasta alcanzar cifras del orden de los 12 786.8 millones de dólares (MD) en 1981. A partir de 1983 la BC registra saldos positivos que ascienden a 25 839.0 y a 35 470.8 MD en 1983 y 1984 respectivamente. No obstante, durante todo el periodo (1960-1984) la balanza en cuenta corriente (BCC) registró cifras negativas; en los años más álgidos el déficit ha alcanzado cifras de 40 680.4 MD (1981) y 42 488.4 MD (1982).

A lo largo de los sesenta y setenta el déficit de la BCC se incrementa conforme aumenta el nivel de importaciones y el pago del servicio de capital. Debido a que el nivel de exportaciones no fue suficiente para cubrir ambas necesidades, se recurrió durante todo el periodo a la contratación de capital a largo plazo, principalmente, deuda externa. En 1982 la contratación de capital a largo plazo se redujo (año en el que la BCC registró el déficit más alto) y en 1983 el capital a largo plazo fue menor en, aproximadamente, 14 mil MD del nivel alcanzado en 1981, lo cual provocó una significativa caída de las importaciones como único recurso para equilibrar la balanza de pagos. La reducción de las importaciones también disminuyó la presión en la BCC y como resultado de ello el déficit de esta balanza llegó a 1 176.7 MD. Los datos anteriores muestran el enorme esfuerzo financiero que han tenido que enfrentar los países del área latinoamericana. No obstante, la casi nivelación de la BCC, el pago del servicio del capital y la amortización

¹⁶ Mier Merhav, "La aguda caída de los precios de los productos primarios". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, vol. 23, núm. 4, diciembre de 1986, p. 45.

del mismo consumen totalmente el superávit de la BC y aún es necesario contar con recursos de deuda externa para enfrentar los compromisos de pago al exterior. La situación particular de cada país no es sustancialmente diferente de la reseñada para el total de la región latinoamericana.

Frente a una situación como la descrita se presentan alternativas como la apertura comercial exterior y la búsqueda de mercados extranjeros. Cabe, no obstante, preguntar de dónde saldrán los recursos financieros para emprender una tarea de tal envergadura. La inversión extranjera directa ha tenido un comportamiento muy raquítico a lo largo del periodo mencionado: en promedio, América Latina recibió inversiones de aproximadamente 5 663 MD anuales entre 1979 y 1984 que apenas significaron un poco más de la cuarta parte del capital de préstamo que fue necesario para enfrentar los compromisos financieros de la región. Aún más, la inversión extranjera se redujo sustancialmente los dos últimos años del periodo como una respuesta clara a la contracción económica de Latinoamérica. Por lo tanto, un mercado interno estrecho y con una tendencia a adelgazarse aún más, no es atractivo para la inversión extranjera; la alternativa de dicha inversión en los países latinoamericanos es la producción para el mercado externo, esto es, convertir a los países del área en economías maquiladoras sin que ello asegure —tomando en consideración la gigantesca cantidad de recursos que tendrían que fluir para equilibrar el sector externo latinoamericano— la solución de los problemas financieros y de pobreza de la región, planteándose si se perdería el control nacional de las economías y desaparecerían de hecho, aunque quizá no formalmente, las soberanías nacionales, esto es, la gestión política, económica y social en función de los intereses de la población de los respectivos países.

La alternativa de convertir a los países latinoamericanos en una enorme maquiladora es poco probable que sea tomada como decisión política de los gobiernos de las naciones del área. Sin embargo, la tendencia y las características de la inversión extranjera en el área apunta en esa dirección, aun cuando los límites de tal acción son estrechos pues se encuentran condicionados por dos factores: la competencia internacional y el desarrollo tecnológico.

La competencia entre las grandes empresas con matrices en los países desarrollados es cada día más intensa e impulsa a la elevación de los niveles de productividad a través de la incorporación de tecnología de punta, altamente compleja, que en general es ahorradora de mano

de obra.¹⁷ Esta situación, aunada al estrechamiento de los mercados en los países atrasados, está provocando la instalación en los países desarrollados de plantas productivas que antes eran establecidas en los países atrasados. En la actualidad sólo se instalan en éstos, partes del proceso de producción que siguen demandando mano de obra en una cantidad que permite obtener diferencias importantes entre el costo de la mano de obra que se cubre en el país receptor y en el costo de la mano de obra que se cubre en el país receptor y en el país sede. La producción de dichas plantas, más tecnificadas, normalmente está orientada al mercado externo, lo cual genera, en los países atrasados, una absorción de mano de obra por unidad de capital invertido y menor producción para el mercado interno.¹⁸

Aunado a lo anterior, por medio de la alta tecnología se están produciendo materias primas que sustituyen a las naturales, producidas por los países subdesarrollados, y que están abatiendo los precios de los productos primarios con graves efectos sobre la planta productiva y el empleo de estos últimos países, contribuyendo con ello a hacer más aguda la recesión que enfrentan. Ejemplos de estos casos son los nuevos edulcorantes, la fibra óptica, los plásticos y cerámicas que sustituyen, respectivamente, al azúcar de caña, al cobre, y al hierro y el acero.¹⁹

Lo anterior condiciona, por un lado, que el bajo costo y abundancia de la mano de obra esté dejando de ser un factor determinante en las decisiones de inversión de las empresas transnacionales en los países atrasados, y por otra parte la sustitución de productos primarios naturales por sintéticos provoca desempleo y mayor abundancia de mano de obra aún más barata.

III. COSTO DE LA MANO DE OBRA Y COMERCIO INTERNACIONAL

El costo de la mano de obra en Latinoamérica se ha mantenido en niveles muy bajos con respecto al costo de la misma en países desarrollados. En particular, el nivel de salarios industriales en los países de América Latina representa entre el 10 y 20% del salario industrial que prevalece en Estados Unidos. Esta situación representa un gran

¹⁷ Gerd Junne, *Op. cit.*, pp. 44-45.

¹⁸ Mónica Casalet, *Automatización flexible en México*. STPS, Serie Estudios, núm. 1, México, 1987, pp. 75-76.

¹⁹ Rodolfo Quintero, "La biotecnología y sus impactos", STPS/OIT, *Revolución tecnológica y empleo*, núm. 2, México, 1986.

atractivo para la inversión extranjera, en especial, para aquellas industrias que utilizan mano de obra en abundancia. Sin embargo, el costo de la mano de obra no es, necesariamente, un factor determinante en el destino de la inversión extranjera.

En los años de industrialización acelerada el bajo costo de la mano de obra latinoamericana fue un elemento más que favoreció a la inversión; no obstante, el factor relevante lo constituía la dimensión y ritmo de crecimiento del mercado interno; es por ello que la inversión extranjera fue más alta en los países con mayor capacidad adquisitiva y no en los países con menor nivel de salarios. Asimismo, el comportamiento de la inversión extranjera normalmente marcha paralelo al crecimiento de las economías de los países sede. Las excepciones a esto la constituyen las economías de enclave, esto es, las inversiones para la exportación, tales como los productos minerales y otros productos primarios.

Actualmente la recesión y estrechamiento del mercado interno latinoamericano restringe también a la inversión extranjera orientada a ese mercado, por más que en los últimos años el costo de la mano de obra sea más reducido como producto de las continuas devaluaciones de las monedas de los países del área. Es por ello que, como se ha mencionado en los capítulos precedentes, la inversión extranjera tiende a situarse principalmente en áreas de exportación, lo cual es consecuente con la restructuración de las inversiones extranjeras con el fin de enfrentar la competencia internacional.

En esta nueva perspectiva la mano de obra barata, junto con otros factores como la localización, las facilidades de transporte y los estímulos a la inversión extranjera, aumenta su importancia relativa, aunque no cuantitativa, como elemento de competencia en algunos procesos de producción. Así también, la mano de obra adquiere tangiblemente su papel como elemento de costo y no de demanda. Si en la etapa de crecimiento hacia dentro la mano de obra cumplía un papel, aunque marginal, como factor de demanda, en la nueva perspectiva de inversión extranjera la mano de obra y su retribución tienen significado sólo como factor de costo; la producción no está orientada, esencialmente, al mercado donde consume la mano de obra empleada; por lo tanto, si en las decisiones de inversión no influye la capacidad de consumo de la población que realiza la producción, el interés se concentrará en mantener los salarios lo más bajo posible, sin que por ello se vea afectada la realización de lo producido.

Una situación similar a la antes descrita se presenta en el caso de la inversión nacional de los países latinoamericanos cuya estrategia de crecimiento está orientada a la producción de exportación. En el periodo de crecimiento hacia dentro el esfuerzo de industrialización requirió mantener bajos niveles de remuneración a la mano de obra a fin de favorecer la inversión, argumentándose que una vez consolidada la planta industrial y creada la riqueza sería posible distribuir el crecimiento económico entre la población trabajadora. La etapa de distribución de la riqueza nunca llegó; el crecimiento se detuvo mucho antes de que pudiera abarcar al conjunto de la población. Sin embargo, sí se reprodujeron los problemas económicos, a tal grado que se convirtieron casi en incontrolables.

La mano de obra en América Latina ha sido y sigue siendo muy barata, no obstante, este es un factor que no ha contribuido a consolidar a las economías nacionales, tanto en lo concerniente al mercado interno como a la producción de exportación. Entre 1970 y 1984, salvo algunos casos, el índice de *quantum* de las exportaciones de bienes de los países latinoamericanos no alcanzó a duplicarse, en lo que ha influido, por un lado, la sustitución de productos primarios por bienes sintéticos y la saturación de los mercados de productos básicos derivada de la competencia de otras regiones de países atrasados, y por otro lado, en relación a las áreas industriales, los grandes diferenciales de productividad entre estas economías y las desarrolladas que implica grandes esfuerzos financieros, tecnológicos y comerciales para poder enfrentar la competencia, esfuerzos que han tenido éxito en pocos casos.

Cabe reiterar que la apertura al exterior, asociada a la liberalización de mercancías y capital, no incluye la libre circulación de la mano de obra entre países. En este sentido se establecen rígidos controles a la migración, temporal o definitiva, de trabajadores, lo cual impide que las fuerzas del mercado actúen con libertad absorbiendo a la mano de obra que se encuentra dispuesta a trabajar con un menor nivel de remuneración del que prevalece en una economía en particular. Los datos disponibles indican que en América Latina existen diferencias importantes entre países en lo concerniente al nivel de salarios, diferencias que podrían incentivar una migración de los países con menor nivel de remuneración a países con remuneraciones más altas. Las diferencias son aún más significativas si se comparan con los salarios que se pagan en economías desarrolladas como la de Estados Unidos.

La perspectiva de una liberalización de las economías como estrategia para promover el desarrollo debería incluir la libertad de movilidad de la mano de obra. Sin embargo, este tema, que representa un interés particular para los países atrasados, apenas empieza a ser considerado en las negociaciones multilaterales sobre comercio de mercancías y servicios, en las cuales los países desarrollados mantienen una posición reservada. La mano de obra, que en última instancia es una mercancía más, es uno de los factores productivos de mayor abundancia en los países atrasados, particularmente en América Latina, que pueden ofrecer en profusión y a un precio menor a las economías desarrolladas. No obstante, es poco probable que se avance significativamente en este tipo de comercio, en especial debido a que la estructuración económica, las capacidades productivas y los niveles de productividad dependen considerablemente de las características de desempeño y remuneración de la mano de obra, y puesto que se han conformado a partir del desenvolvimiento histórico de la relación capital-trabajo, ello hace difícil manejar una apertura de las fronteras nacionales a lo mano de obra extranjera.

Lo más probable es que se continúe manteniendo un control rígido sobre el comercio internacional de mano de obra y que la utilización de mano de obra más barata por las empresas de los países desarrollados se siga realizando dentro de las fronteras nacionales de los países que la contienen, con los límites, ya comentados, de esta situación, y las consecuencias perjudiciales al desarrollo económico de las naciones atrasadas.

Es convincente señalar que en el hipotético caso en el que la liberalización pudiera darse, la competencia interempresarial se restablecería con nuevos niveles de salarios y de utilidades, enfrentado a una dimensión de mercado, en el mejor de los casos, similar a la precedente a la liberalización. Lo anterior difícilmente promovería niveles de inversión suficientes para absorber cantidades crecientes de mano de obra, a menos que las empresas aceptaran redistribuir partes, también crecientes, de las utilidades para provocar un ensanchamiento de los mercados, lo cual anularía el efecto de liberalización internacional de la mano de obra.

CONCLUSIONES

Las actuales condiciones de operación del mercado internacional plantea serias dificultades para que los países latinoamericanos, y en general los países atrasados, puedan sumarse con éxito a la competencia internacional. La cantidad de recursos financieros que serían necesarios para enfrentar tal empresa son considerables y están fuera del alcance de las naciones de América Latina; además existen también severas restricciones tecnológicas y comerciales que igualmente parecen insalvables. Por la vía de la integración libre a la economía mundial, el crecimiento económico y los beneficios derivados de él se restringirán a los estratos altos de la población, lo cual puede provocar una situación socio-política sumamente delicada que podría desgastar a las democracias de los países del área.²⁰

Las perspectivas económicas y sociales con que amenaza el modelo de integración libre al mercado internacional son suficientes para alentar esperanzas racionales de un cambio en favor de los intereses de la población mayoritaria. La perspectiva de cambio es inducir un camino autónomo para el desarrollo, el cual podría lograrse mediante la autosuficiencia comunitaria de las economías latinoamericanas. Para conducir el proceso es necesario fortalecer nuevos sujetos sociales movi- lizados en escalas de producción pequeñas y medianas, así como nuevas y distintas relaciones intersectoriales que combinen intercambios óptimos en cada economía local o regional dentro de cada uno de los países de la región, y que, sobre todo, puedan constituirse en ámbitos capaces de crear y retener sus propios excedentes. Se trata de una tarea que debe ser conducida a través de espacios económico-sociales bajo el control y organización de la población mayoritaria. La tarea también requiere una renegociación global de los recursos productivos, de tal manera que puedan ser aprovechados y reproducidos con base en un esquema de acumulación social que vincule la producción, la distribución y el consumo de bienes y servicios mayoritariamente necesarios.²¹ Precondición de un desarrollo de este tipo es la separación selectiva de la economía mundial. Esto es, establecer una protección relativa con respecto a las fuerzas del mercado mundial, de tal forma que sea posible fortalecer un mercado interno para bienes de consumo ma-

²⁰ Rudolf Strahm, *¿Por qué somos tan pobres?* SEP, 1986, pp. 211-214.

²¹ Jorge Franco, "La construcción del sector social". *Hora Cero*, núms. 10 y 11, junio-julio de 1988, México, pp. 6-12.

sivo y a bajos precios que satisfagan prioritariamente las necesidades de la población mayoritaria. La base del cambio hacia el desarrollo autónomo y soberano de las economías latinoamericanas es la producción de bienes de consumo básico para el mercado interno y no la producción de bienes más o menos suntuarios para el mercado internacional.

La relación con el mercado exterior debe buscarse de modo que por medio de éste se obtengan recursos excedentes que fortalezcan las capacidades productivas internas y bajo el control nacional. En principio se favorecería el comercio intrarregional manejado en función de los intereses recíprocos de los países del área.

Por lo tanto, es necesario actuar principalmente en favor de esquemas de producción descentralizada capaces de utilizar recursos productivos a escalas locales y regionales vinculados con necesidades ubicadas en tales espacios y que aseguren articuladamente el consumo de lo producido. El éxito de estos ámbitos de producción también se basa en la utilización de los niveles tecnológicos que puedan ser controlados por los propios agentes que participan en el proceso. Las características de la tecnología de punta puede hacer compatible su utilización a escalas reducidas, mezclada con tecnología tradicional e independiente de fuentes de energía centralizada.²²

La separación selectiva de la economía mundial y el fomento a la producción en escalas pequeñas y medianas integradas principalmente al consumo local y regional, es una alternativa de desarrollo autocentrado basado en el control y reproducción de la propia tecnología, en el ahorro interno y en la capacidad nacional de dirigir el esfuerzo de la población en beneficio de sus propios intereses y necesidades, condición de una vida más democrática, en lo económico y social, para los países latinoamericanos.

²² Marvin Harris, *La cultura norteamericana contemporánea*. Alianza Editorial, Madrid, 1984, pp. 197-204.

ANEXO ESTADÍSTICO

CUADRO 1. *América Latina: producto interno bruto*
(millones de dólares a precios constantes de 1970)

Países	1960				1970			
	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §
Argentina	19 478.9	15 661.6	3 934.4	117.1	29 744.4	23 319.6	6 309.1	-115.7
Bolivia	792.5	675.6	97.8	-19.8	1 369.9	1 110.4	198.4	-61.1
Brasil	26 259.3	20 203.4	6 350.1	294.2	47 369.7	35 513.6	11 290.2	-565.9
Colombia	7 468.0	5 993.4	1 369.7	-104.9	12 431.5	10 065.3	2 239.6	-126.6
Costa Rica	666.7	568.8	113.8	15.9	1 281.8	1 082.8	249.5	50.5
Chile	5 983.8	5 222.4	910.7	149.3	9 054.0	7 466.9	1 358.9	-228.2
Ecuador	1 575.6	1 259.8	286.1	-29.7	2 501.4	2 147.0	417.3	62.9
El Salvador	873.8	779.8	136.2	42.2	1 512.6	1 308.2	181.2	-23.2
Guatemala	1 375.5	1 278.1	151.5	54.1	2 350.6	2 036.3	294.6	-19.7
Honduras	507.7	448.4	66.6	7.3	826.3	701.5	153.1	28.3
México	25 388.2	20 916.3	4 133.9	-338.0	50 030.6	39 333.6	9 984.3	-712.7
Nicaragua	439.9	400.8	50.2	11.1	857.7	714.1	140.0	-3.6
Panamá	624.6	526.5	95.4	-2.7	1 343.7	1 003.8	344.6	4.7
Paraguay	554.8	515.3	51.5	12.0	877.2	757.1	127.4	7.3
Perú	5 320.9	3 854.6	697.6	-768.7	8 695.3	7 289.6	1 158.9	-246.8
República Dominicana	1 040.7	815.6	87.1	-138.0	1 707.5	1 487.8	282.6	62.9
Uruguay	2 642.1	2 371.0	312.4	41.3	3 081.1	2 764.1	344.7	27.7
Venezuela	7 342.3	5 032.2	1 926.2	-383.9	13 137.6	8 621.1	2 913.4	-1 603.1

§ Se obtuvo por la suma de CT + FBKF y la diferencia de ésta con el PIB.

¹ Producto interno bruto.

² Consumo total.

³ Formación bruta de capital fijo.

⁴ Importaciones menos exportaciones.

FUENTE: Elaborado con base en: *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1985*, CEPAL, 1986.

CUADRO 1. (Continúa)

Países	1975				1978			
	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §
Argentina	34 255.3	27 692.0	6 655.5	92.2	35 046.8	26 166.1	7 687.7	-1 193.0
Bolivia	1 818.1	1 523.1	311.6	16.6	2 077.5	1 862.7	377.7	162.9
Brasil	77 444.7	54 327.2	22 627.7	-489.8	94 355.6	69 089.8	25 449.1	183.3
Colombia	16 377.7	13 355.3	2 615.4	-407.0	19 378.6	15 926.9	3 154.0	-297.7
Costa Rica	1 718.5	1 396.4	357.3	35.2	2 098.6	1 700.5	537.3	139.2
Chile	8 092.8	6 646.1	916.9	-529.8	9 959.7	7 960.6	1 058.4	-940.7
Ecuador	4 283.7	3 754.0	765.6	235.9	5 313.2	4 774.4	1 016.1	477.3
El Salvador	1 973.5	1 643.6	363.1	33.2	2 315.8	1 982.3	486.4	152.9
Guatemala	3 084.7	2 601.6	380.3	-102.8	3 749.8	3 322.0	612.3	184.5
Honduras	926.9	797.0	205.4	75.5	1 199.0	943.5	308.4	52.9
México	68 691.0	53 348.7	14 900.5	-441.8	80 091.4	61 954.7	16 116.8	-2 019.9
Nicaragua	1 098.9	937.3	209.5	47.9	1 155.0	982.7	161.5	-10.8
Panamá	1 691.7	1 253.4	475.0	36.7	1 908.9	1 493.5	398.9	-16.5
Paraguay	1 237.0	994.5	225.2	-17.3	1 638.8	1 227.4	447.6	36.2
Perú	10 877.3	9 486.7	2 275.1	884.5	11 035.0	9 395.1	1 376.0	-263.9
República Dominicana	2 631.0	2 094.8	657.0	120.8	3 010.9	2 387.7	660.6	37.4
Uruguay	3 228.1	2 936.6	379.7	88.2	3 685.6	3 033.5	597.6	-54.5
Venezuela	16 713.8	13 219.2	5 036.8	1 542.2	19 816.7	16 976.2	8 677.1	5 836.6

§ Se obtuvo por la suma de CT + FBKF y la diferencia de ésta con el PIB.

¹ Producto interno bruto.

² Consumo total.

³ Formación bruta de capital fijo.

⁴ Importaciones menos exportaciones.

FUENTE: Elaborado con base en: *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, 1985, CEPAL, 1986.

CUADRO 1. (Continúa)

Países	1979				1980			
	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §
Argentina	37 397.3	29 125.2	8 028.0	-244.1	37 675.3	30 466.6	8 313.5	1 104.8
Bolivia	2 115.6	1 905.7	334.1	124.2	2 127.6	1 943.2	267.9	83.5
Brasil	100 385.8	74 749.0	26 464.1	827.3	107 614.4	77 575.4	28 256.9	-1 782.1
Colombia	20 421.0	16 829.2	3 274.1	-317.7	21 255.6	17 535.2	3 705.4	-15.0
Costa Rica	2 202.3	1 740.9	619.5	158.1	2 219.9	1 706.0	561.3	47.4
Chile	10 784.6	8 188.5	1 236.8	-1 359.3	11 623.7	8 361.7	1 507.5	-1 754.5
Ecuador	5 594.9	5 149.6	1 012.9	567.6	5 869.4	5 322.9	1 075.0	528.5
El Salvador	2 276.0	1 911.5	410.4	45.9	2 078.6	1 770.8	295.4	-12.4
Guatemala	3 926.4	3 473.2	581.0	127.8	4 073.6	3 643.5	523.5	93.4
Honduras	1 280.5	981.0	316.3	16.8	1 315.6	1 010.6	362.1	57.1
México	87 459.8	67 201.0	19 337.2	-921.6	94 803.4	71 717.9	22 225.7	-859.8
Nicaragua	849.8	797.3	56.6	4.1	934.7	876.0	135.7	77.0
Panamá	1 992.1	1 568.3	394.6	-32.2	2 297.1	1 658.5	480.7	-157.9
Paraguay	1 824.9	1 367.3	535.1	77.5	2 033.7	1 451.0	651.7	69.0
Perú	11 490.5	9 684.1	1 444.1	-362.3	11 932.1	10 132.8	1 809.6	10.3
República Dominicana	3 147.3	2 455.0	751.1	58.8	3 337.9	2 730.4	785.0	177.5
Uruguay	3 913.0	3 242.7	711.1	40.8	4 147.7	3 500.7	756.2	109.2
Venezuela	20 081.4	17 838.9	6 937.9	4 695.4	19 682.0	18 251.7	5 931.1	4 500.8

§ Se obtuvo por la suma de CT + FBKF y la diferencia de ésta con el PIB.

¹ Producto interno bruto.

² Consumo total.

³ Formación bruta de capital fijo.

⁴ Importaciones menos exportaciones.

FUENTE: Elaborado con base en: *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, 1985, CEPAL, 1986.

CUADRO 1. (Continúa)

Países	1981				1982			
	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §
Argentina	35 326.1	29 194.9	6 880.9	749.7	33 486.8	26 349.5	5 191.1	-1 946.2
Bolivia	2 143.4	1 940.7	278.6	75.9	2 001.5	1 789.2	231.5	19.2
Brasil	105 937.5	76 988.8	24 853.7	-4 095.0	106 922.8	79 969.0	23 853.7	-3 100.1
Colombia	21 739.6	17 747.6	3 937.7	-54.3	21 945.8	18 016.1	4 054.2	124.5
Costa Rica	2 169.7	1 678.1	421.5	-70.1	2 011.6	1 566.9	304.3	-140.4
Chile	12 266.7	9 042.7	1 760.1	-1 463.9	10 538.8	7 804.7	1 162.8	-1 571.3
Ecuador	6 100.8	5 689.0	997.2	585.4	6 173.3	5 526.7	1 004.1	357.5
El Salvador	1 906.4	1 676.2	263.5	33.3	1 799.5	1 584.0	236.9	21.4
Guatemala	4 100.8	3 648.5	564.2	111.9	3 955.3	3 470.1	502.6	17.4
Honduras	1 330.8	1 046.9	294.1	10.2	1 307.3	1 012.9	238.3	-56.1
México	102 338.4	76 512.4	25 498.6	-327.4	101 783.6	79 649.6	21 431.6	-702.4
Nicaragua	984.3	827.9	221.0	64.6	972.6	818.0	178.9	24.3
Panamá	2 393.2	1 708.6	560.7	-123.9	2 524.5	1 833.0	565.9	-125.6
Paraguay	2 211.0	1 560.0	769.0	118.0	2 189.3	1 671.6	627.5	109.8
Perú	12 396.1	10 628.2	2 087.2	319.3	12 440.2	10 787.0	2 039.2	386.0
República Dominicana	3 471.0	2 846.0	717.7	92.7	3 529.9	2 869.5	637.2	-23.2
Uruguay	4 226.5	3 521.9	733.5	28.9	3 829.5	3 229.1	624.4	24.0
Venezuela	19 622.6	18 477.9	6 109.1	4 964.4	19 756.5	19 262.7	5 881.0	5 387.2

§ Se obtuvo por la suma de CT + FBKF y la diferencia de ésta con el PIB.

¹ Producto interno bruto.

² Consumo total.

³ Formación bruta de capital fijo.

⁴ Importaciones menos exportaciones.

FUENTE: Elaborado con base en: *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, 1985, CEPAL, 1986.

CUADRO 1. (Continúa)

Países	1983				1984			
	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §	PIB ¹	CT ²	FBKF ³	X-M ⁴ §
Argentina	34 515.3	27 387.8	5 095.5	-2 032.0	35 218.6	29 279.3	4 482.3	-1 457.0
Bolivia	1 829.6	1 677.9	225.7	74.0	1 761.4	1 577.1	199.1	14.8
Brasil	103 540.6	78 199.5	19 560.0	-5 781.1	108 199.9	79 955.3	20 475.0	-7 769.6
Colombia	22 156.8	18 355.0	4 029.3	227.5	22 865.4	18 697.5	3 968.9	-199.0
Costa Rica	2 058.9	1 568.7	317.1	-173.1	2 188.9	1 613.4	396.3	-179.2
Chile	10 463.9	7 498.0	989.8	-1 976.1	11 127.4	7 730.4	1 078.7	-2 318.3
Ecuador	5 985.0	5 328.7	720.4	64.1	6 227.5	5 501.9	769.0	43.4
El Salvador	1 787.0	1 544.3	215.5	-27.2	1 813.8	1 607.2	224.6	18.0
Guatemala	3 849.8	3 374.3	364.5	-111.0	3 856.4	3 398.6	337.0	-120.8
Honduras	1 300.9	1 013.8	243.3	-43.8	1 337.3	1 067.3	260.5	-9.5
México	96 415.9	75 810.7	15 455.0	-5 150.2	99 766.6	78 879.4	16 296.5	-4 590.7
Nicaragua	1 018.5	839.7	186.7	7.9	992.3	846.2	179.1	33.0
Panamá	2 533.8	1 897.8	438.2	-197.8	2 522.8	2 010.0	412.0	-100.8
Paraguay	2 123.6	1 649.3	515.0	40.7	2 188.9	1 755.2	493.5	59.8
Perú	11 088.7	9 713.6	1 485.9	110.8	11 616.4	9 757.8	1 405.6	-453.0
República Dominicana	3 670.8	3 007.1	671.6	7.9	3 693.0	3 000.3	648.7	-44.0
Uruguay	3 639.6	3 061.6	429.3	-148.7	3 572.6	3 028.3	321.0	-223.3
Venezuela	18 646.8	18 175.0	4 464.9	3 3993.1	18 438.2	17 836.8	3 380.9	2 779.5

§ Se obtuvo por la suma de CT + FBKF y la diferencia de ésta con el PIB.

¹ Producto interno bruto.

² Consumo total.

³ Formación bruta de capital fijo.

⁴ Importaciones menos exportaciones.

FUENTE: Elaborado con base en: *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, 1985, CEPAL, 1986.

CUADRO 2. América Latina: estructura del producto interno bruto a costo de los factores (porcentajes)

País	1970						1980					
	Pro- ducto interno bruto	Remu- nera- ción de asala- riados	Ex- ceden- te de explo- tación	Consu- mo de capi- tal fijo	Im- pues- tos indi- rectos	Menos sub- sidios	Producto interno bruto	Remu- nera- ción de asala- riados	Ex- ceden- te de explo- tación	Consumo de capi- tal fijo	Im- pues- tos indi- rectos	Menos sub- sidios
Argentina	100.0				11.4		100.0				15.7	
Bolivia (1979)	100.0	34.0	52.2	6.1	7.2		100.0	35.8	46.7	6.5	11.0	
Brasil	100.0	80.3 ^a		4.9	15.5	0.8	100.0	84.7 ^a		4.8	11.5	1.1
Colombia	100.0	37.8	46.3	7.7	8.7	0.6	100.0	34.8	46.1	9.0	10.7	0.7
Costa Rica	100.0	46.9	35.6	6.4	11.5	0.4	100.0	50.2	32.8	5.1	12.4	0.6
Chile (1979)	100.0	42.3	38.1	8.2	13.4	2.1	100.0	37.7	39.1	10.5	15.0	2.2
Ecuador	100.0	30.7	58.5 ^b		11.1	0.3	100.0	32.7	59.6 ^b		8.6	0.9
Estados Unidos de América	100.0	62.2	18.3	10.6	9.5	0.5	100.0	62.0	16.7	13.3	8.2	0.4
El Salvador	100.0	87.5		4.9	7.8	0.1	100.0	88.4 ^a		4.0	8.0	0.4
Honduras *	100.0	86.7		3.7	9.7	0.1	100.0	83.8 ^a		5.2	11.0	0.1
México (1982) ^e	100.0	35.7	54.1	5.4	5.6	0.7	100.0	35.8	48.7	5.6	12.5	2.6
Paraguay	100.0	34.4	53.0	5.3	7.4	0.0	100.0	34.8	48.5	10.5	6.2	0.0
Perú	100.0	34.8	51.3	5.7	8.7	0.4	100.0	27.1	55.7	7.1	12.9	2.9
Puerto Rico	100.0	52.7	27.9	7.1	8.8	1.0	100.0	50.7	35.6	6.2	8.6	1.1
Uruguay	100.0	44.8	38.1	3.7	15.3	1.8	100.0	36.5	44.5	5.5	15.5	2.0
Venezuela	100.0	40.4	45.0	9.2	5.6	0.2	100.0	40.6	49.6	6.8	4.3	1.2

* Cifras estimadas para 1980.

^a Incluye excedente de explotación.

^b Incluye consumo de capital fijo.

^c Datos elaborados por la Secretaría de Programación y Presupuesto.

FUENTE: SFP, *Comparaciones internacionales, México en el mundo*, INEGI, 1985.

**CUADRO 3. América Latina: producto interno bruto por habitante
a precios constantes de mercado
(dólares a precios de 1970)**

<i>País</i>	1960 ¹	1970 ¹	1975 ¹	1976 ²	1977 ²	1978 ²	1979 ²	1980 ¹	1981 ¹	1982 ¹	1983 ¹	1984 ¹
Total	537.4	708.6	848.9	895.7	915.4	938.5	975.2	982.4	975.3	942.7	892.1	900.4
Argentina	944.1	1 241.3	1 314.9	1 329.3	1 397.0	1 331.8	1 408.8	1 231.3	1 231.2	1 148.5	1 165.0	1 170.2
Bolivia	231.2	316.7	371.5	384.2	390.2	393.1	390.0	382.0	374.7	340.7	303.2	284.1
Brasil	361.7	494.2	716.9	825.5	843.1	872.6	906.6	887.3	853.9	842.6	797.9	815.6
Colombia	480.6	597.6	706.6	724.8	743.8	793.2	815.9	824.1	824.8	814.9	805.2	813.3
Costa Rica	539.4	740.1	874.6	900.8	957.8	994.1	1 018.6	974.1	926.4	836.1	833.6	863.8
Chile	786.4	957.5	782.9	807.8	872.4	928.0	987.9	1 044.6	1 085.5	917.9	897.0	938.9
Ecuador	357.0	413.4	608.9	658.9	681.1	704.4	717.9	722.6	729.7	717.3	675.7	683.2
El Salvador	339.5	422.3	476.3	481.0	495.4	509.9	487.8	433.3	386.0	354.0	341.6	336.6
Guatemala	347.0	448.1	512.2	514.6	538.3	548.3	557.1	588.9	576.5	540.6	511.7	498.2
Haití	104.9	90.1	97.0	138.5	137.1	139.8	142.9	113.6	106.7	100.2	98.0	98.1
Honduras	261.3	313.1	299.7	309.5	324.7	333.6	343.2	356.4	348.3	330.5	317.9	316.1
México	684.8	977.6	1 141.9	1 159.5	1 159.9	1 217.6	1 291.1	1 366.2	1 435.6	1 390.7	1 283.7	1 294.9
Nicaragua	294.6	417.8	456.4	487.3	501.1	450.2	324.6	337.3	344.0	328.9	331.1	313.7
Panamá	565.2	903.6	992.8	1 013.3	1 033.1	1 073.9	1 121.8	1 174.4	1 197.2	1 235.7	1 213.5	1 182.2
Paraguay	312.0	383.1	460.5	468.2	510.6	547.3	586.3	642.0	676.6	649.8	611.6	612.1
Perú	535.8	659.1	717.5	701.6	682.6	661.2	670.0	689.9	698.2	682.6	592.8	605.1
República Dominicana	322.8	398.1	532.1	522.6	534.6	532.5	544.2	600.6	610.0	606.0	615.7	605.2
Uruguay	1 041.0	1 097.3	1 176.4	1 207.9	1 223.9	1 303.2	1 419.4	1 426.3	1 444.0	1 299.5	1 226.3	1 194.8
Venezuela	972.2	1 319.7	1 408.3	1 337.2	1 378.6	1 373.0	1 338.0	1 310.0	1 267.0	1 239.4	1 137.4	1 094.2

FUENTE: ¹ *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1985.*

² CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina, 1981.*

CUADRO 4. *América Latina: estructura de la oferta y la demanda final*
(porcentajes)

País	1970							
	Oferta			Demanda				
	Total	Producto interno bruto	Importa- ciones	Total	Consumo privado	Consumo de gobierno	Formación bruta de capi- tal fijo	Ex- porta- ciones
Argentina	100.0	91.7	8.3	100.0	62.5	9.4	19.8	8.3
Bolivia	100.0	83.1	16.9	100.0	60.2	8.9	12.0	16.8
Brasil	100.0	95.5	4.5	100.0	62.7	9.8	20.0	6.2
Colombia	100.0	86.4	13.6	100.0	62.2	6.6	17.5	12.2
Costa Rica	100.0	74.1	25.9	100.0	54.6	9.3	14.4	20.9
Chile	100.0			100.0				
Ecuador	100.0	84.3	15.7	100.0	63.5	9.3	14.1	11.8
El Salvador	100.0	80.3	19.7	100.0	60.8	8.6	9.6	20.0
Estados Unidos de América	100.0	94.8	5.2	100.0	58.2	20.5	16.1	5.0
Guatemala	100.0	84.9	15.1	100.0	66.6	6.7	10.7	15.7
Honduras	100.0	74.7	25.3	100.0	55.4	8.6	13.8	20.4
México (1982)	100.0	91.2	8.8	100.0	65.6	6.6	18.2	7.1
Nicaragua (1979)	100.0	77.4	22.6	100.0	57.5	7.4	12.7	20.7
Panamá	100.0	71.1	28.9	100.0	44.5	10.2	17.4	26.5
Paraguay	100.0	86.1	13.9	100.0	66.7	7.8	12.5	12.8
Perú	100.0	86.5	13.5	100.0	61.4	10.4	10.7	17.1
Uruguay	100.0	88.3	11.7	100.0	66.2	13.3	10.0	10.5
Venezuela	100.0	83.9	16.1	100.0	44.3	11.1	18.5	19.9

FUENTE: SPP, *Comparaciones Internacionales, México en el Mundo*, INEGI, 1985.

1980									
Variación de exis- tencias	Oferta				Demanda				Variación de exis- tencias
	Total	Producto interno bruto	Importa- ciones	Total	Consumo privado	Consumo de gobierno	Formación bruta de capi- tal fijo	Exporta- ciones	
	100.0	91.7	8.3	100.0	56.8	13.3	23.0	6.3	0.6
2.1	100.0	84.7	15.3	100.0	62.0	11.3	10.1	15.7	0.9
1.3	100.0	90.3	9.7	100.0	65.2	8.0	19.1	7.7	0.0
1.5	100.0	86.6	13.4	100.0	57.4	7.2	18.9	13.6	2.9
0.8	100.0	73.1	26.9	100.0	47.9	13.3	17.4	19.4	2.0
	100.0	78.7	21.3	100.0	55.8	10.1	13.1	17.8	3.2
1.3	100.0	79.7	20.3	100.0	47.5	11.6	18.8	20.1	2.0
1.0	100.0	75.1	24.9	100.0	54.1	10.5	9.0	24.7	1.7
0.2	100.0	90.1	9.9	100.0	56.4	18.2	16.2	8.9	0.3
0.3	100.0	80.1	19.9	100.0	62.6	6.3	13.0	17.6	0.5
1.8	100.0	68.8	31.2	100.0	46.8	9.5	17.1	25.7	0.9
2.5	100.0	89.9	10.1	100.0	55.2	10.1	20.0	15.6	-0.9
1.7	100.0	78.6	21.4	100.0	50.7	8.0	5.7	29.0	6.6
1.4	100.0	66.6	33.4	100.0	40.0	10.2	15.5	31.7	2.6
0.2	100.0	84.4	15.6	100.0	62.4	5.2	23.0	8.1	1.3
0.4	100.0	81.6	18.4	100.0	53.3	10.3	13.8	22.0	0.6
	100.0	82.5	17.5	100.0	63.3	10.1	14.1	12.1	0.4
6.2	100.0	79.8	20.2	100.0	43.1	10.5	19.5	26.6	0.3

CUADRO 5. *América Latina: distribución del ingreso familiar, por grupos percentiles de hogares*

248

País	Año	Grupo percentiles de hogares					
		20% Más bajo	Segundo quintil	Tercer quintil	Cuarto quintil	20% Más alto	10% Más alto
Argentina	1970	4.4	9.7	14.1	21.5	50.0	35.2
Brasil	1972	2.0	5.0	9.4	17.0	66.6	50.6
Costa Rica	1971	3.3	8.7	13.3	19.9	54.8	39.5
Chile	1968	4.4	9.0	13.8	21.4	51.4	34.8
Estados Unidos de América	1978	4.6	8.9	14.1	22.1	50.3	33.4
México	1977	2.9	7.0	12.0	20.4	57.7	40.6
Panamá	1970	2.0	5.2	11.0	20.0	61.8	44.2
Perú	1972	1.9	5.1	11.0	21.0	61.0	42.9
Venezuela	1970	3.0	7.3	12.9	22.8	54.0	35.7

J. G. ROBERTO FLORES LIMA

FUENTE: SPP, *Comparaciones Internacionales, México en el Mundo*. INEGI, 1985.

CUADRO 6. *América Latina: distribución del ingreso*
(percentiles de ingreso recibido)

<i>Paises y nivel del ingreso per cápita (dólares)</i>	<i>Más pobre 20%</i>	<i>21-40%</i>	<i>41-60%</i>	<i>61-80%</i>	<i>81-95%</i>	<i>96-100%</i>	<i>Gini</i>	<i>Ingreso per cápita (dólares de 1970)</i>
101-200								
Bolivia (1968)	3.5	8.0	12.0	15.5	25.3	35.7	0.53	175
201-300								
Ecuador (1970)	1.8	3.4	7.3	15.5	29.0	43.0	0.683	250
El Salvador (1969)	3.7	8.7	14.0	22.8	30.2	20.6	0.466	281
Honduras (1967-1968)	1.6	4.8	9.5	18.8	32.4	32.9	0.619	266
301-400								
Colombia (1970)	2.9	7.1	11.6	18.9	25.8	33.7	0.561	310
Perú (1970-1971)	1.8	5.5	10.6	19.5	31.2	31.4	0.594	302
401-700								
Brasil (1970)	2.4	5.3	9.8	18.0	28.8	36.0	0.609	468
Chile (1968)	4.8	8.2	12.2	19.0	24.8	31.0	0.507	659
Costa Rica (1971)	5.7	7.3	10.7	17.7	25.6	33.0	0.521	525
Panamá (1972)	4.6	10.6	15.5	21.9	25.2	22.2	0.426	646
701-2000								
Argentina (1961)	6.9	9.7	13.3	19.2	23.4	27.5	0.438	984
Puerto Rico (1963)	4.6	9.1	14.0	21.9	28.4	22.0	0.453	1 738
3000 +								
Estados Unidos (1972)	3.9	10.2	15.9	24.3	29.1	16.6	0.417	4 285

FUENTE: José G. Barrera Flores, *Income Distribution and Redistribution: a Case Study of Mexico*. (Tesis Doctoral). Ottawa, Ontario, 1982.

CUADRO 7. *América Latina: dimensiones de la pobreza*

País	Año	Líneas de pobreza (monedas nacionales)		Hogares en situación de pobreza %
		Por habitante	Por hogar	
A) pobreza absoluta				
Argentina	1970	874	1 923	8
Brasil	1972	1 148	5 625	49
Colombia	1972	3 641	22 644	45
Costa Rica	1971	1 050	5 775	24
Chile	1968	1 016	4 379	17
Honduras	1967	283	1 726	65
México	1967	1 768	9 984	34
Panamá	1970	206	974	39
Perú	1972	6 445	39 960	50
Venezuela	1971	1 136	5 664	25
B) pobreza relativa ¹				
Brasil	1972		6 461	54
Colombia	1972		19 746	48
Costa Rica	1971		8 622	36
Chile	1968		8 352	39
Honduras	1967		1 142	58
México	1967		15 108	48
Panamá	1970		1 227	47
Perú	1972		37 267	48
Venezuela	1971		9 660	38

¹ Definida como la mitad del ingreso familiar.FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina*, 1985, agosto de 1986.

CUADRO 8. *América Latina: evolución del desempleo, 1950-1984 por rangos*

<i>Rangos</i>	1950	1980	1984
× ≤ 7%	Argentina	Argentina	Argentina
	Bolivia	Bolivia	México
	Brasil	Brasil	
	Chile	Costa Rica	
	Colombia	Ecuador (1975)	
	Costa Rica	Paraguay	
	Ecuador	Venezuela	
	El Salvador		
	Guatemala		
	México		
	Perú		
	Uruguay		
	Venezuela		
		13	8
	Panamá	Colombia	Bolivia
	Rep. Dominicana	Chile	Brasil
		Perú	Colombia
		Panamá	Costa Rica

COMERCIO INTERNACIONAL Y MANO DE OBRA

CUADRO 8. (Continúa)

7% < X ≤ 14%

	Rep. Dominicana	Haití	
	Uruguay	Panamá	
		Paraguay	
		Perú	
		Uruguay	
	2	6	9
	<hr/>		
	El Salvador	Chile	
	Guatemala (1977)	El Salvador (1983)	
	Honduras	Honduras (1983)	
	Nicaragua	Nicaragua (1983)	
X > 14%	Puerto Rico	Puerto Rico	
		Venezuela	
	0	5	6

X = Desempleo abierto.

FUENTE: OIT, *Anuario de estadísticas del trabajo*. Ginebra, varios años. PREALC, *Mercado de trabajo en cifras, 1950-1980*. Santiago de Chile, 1982.

CUADRO 9. *América Latina: evolución del subempleo, 1950-1980 por rangos*

<i>Rangos</i>	<i>1950</i>	<i>1980</i>
$\times \leq 25\%$	Argentina Uruguay 2	Costa Rica 1
$25\% < \times \leq 40\%$	Chile Venezuela 2	Argentina Chile Uruguay Venezuela 4
$\times > 40\%$	Bolivia Brasil Colombia El Salvador Guatemala México Perú 7	Bolivia Brasil Colombia El Salvador Guatemala México Perú 7

\times = Subempleo.

FUENTE: PREALC. *Dinámica del subempleo en América Latina*. Santiago, Chile, 1981.

CUADRO 10. *América Latina y El Caribe: balanza de pagos*
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	<i>1960</i>	<i>1965</i>	<i>1970</i>	<i>1975</i>	<i>1979</i>	<i>1980</i>	<i>1981</i>	<i>1982</i>	<i>1983</i>	<i>1984</i>	<i>1985</i>
Balance en cta. corriente	-1 251.1	-564.6	-3 412.5	-14 193.6	-20 035.8	-28 061.4	-40 680.4	-42 488.4	-9 122.1	-1 176.7	
Balance comercial	15.8	1 191.6	-601.6	-8 480.6	-6 112.6	-9 501.7	-12 786.8	-2 657.0	25 839.0	35 470.8	
Exportaciones	10 058.8	13 113.1	18 200.4	44 303.6	86 482.7	113 699.2	122 121.7	108 599.1	107 669.5	119 396.3	
Bienes	8 415.5	11 079.7	14 484.2	36 075.5	70 728.1	93 712.0	100 457.3	91 324.9	91 280.2	101 427.0	
Servicios	1 643.3	2 033.4	3 716.2	8 228.1	15 754.6	19 987.2	21 664.4	17 274.2	16 419.3	17 969.3	
Importaciones	10 043.0	11 921.5	18 802.0	52 784.0	92 595.5	123 201.0	134 908.6	111 255.9	81 830.7	83 925.5	
Bienes	7 567.2	9 011.7	13 830.5	41 630.4	70 285.6	94 665.9	102 221.0	83 213.0	60 626.7	62 172.1	
Servicios	2 475.8	2 909.8	4 791.5	11 153.6	22 309.9	28 645.1	32 687.6	28 042.9	21 204.0	21 753.4	
Balance cta. de capital	1 225.9	958.2	4 381.8	14 838.6	29 606.0	30 165.8	38 266.3	21 080.5	3 522.2	9 426.9	
Transfers unilat. oficiales	127.5	202.3	209.6	387.5	632.4	755.8	778.1	892.0	1 040.0	1 181.4	
Capital a largo plazo	1 075.7	691.3	3 265.2	13 591.9	22 588.8	28 228.1	46 439.1	34 480.7	23 964.2	19 178.1	
Inversiones	428.3	639.2	1 099.5	3 285.9	5 620.4	6 666.4	9 871.0	10 746.2	3 991.9	3 088.2	
Otro K. a largo plazo	647.4	52.1	2 165.7	10 306.0	16 968.4	21 561.7	36 568.1	23 734.5	19 972.3	16 089.9	
Capital a corto plazo	379.5	-332.0	693.6	2 504.1	4 156.8	6 856.6	2 201.5	-4 193.8	-18 215.1	-10 007.6	
Sector oficial	128.4	-355.0	-32.4	208.0	540.7	1 098.9	1 014.3	8 955.3	-3 390.7	1 562.0	
Bancos	148.6	70.5	-20.4	544.5	1 264.7	3 148.4	7 772.6	-406.1	-1 685.3	-1 120.8	
Otros sectores	102.5	-47.5	746.4	1 751.6	2 351.9	2 609.1	-6 585.6	-12 743.0	-13 138.8	-10 449.1	
Errores y omisiones	-356.8	396.6	213.5	-1 644.1	2 231.6	-5 681.1	-11 181.0	-10 091.3	-3 261.0	-916.0	
Balance global	-25.2	393.6	696.3	645.0	9 570.1	2 104.3	-2 414.2	-21 408.5	-5 599.3	8 250.1	
Variación de reservas	15.8	-409.8	-1 195.4	-428.5	-9 937.6	-2 951.2	1 310.6				
Derechos especiales de giro			-272.2	141.6	-746.8	225.5	-348.2				
Otros	15.8	-409.8	-923.2	-570.1	9 190.8	-3 176.7	1 658.8				

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 11. Argentina: balanza de pagos
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	—229.1	220	—160	—1 285.8	—534.9	—4 774.2	—4 712.2	—2 354.1	—2 436.4	—2 494.6	—955.1
Balance comercial	—165.1	277	118	—825.6	403.1	—3 190.6	—765.5	2 666.9	3 468.9	3 648.2	4 753.2
Exportaciones	1 270.9	1 603	2 104	3 498	9 176.6	9 890.9	10 853.8	9 182.8	9 290.6	9 607.4	10 037.4
Bienes	1 079.2	1 493	1 773	2 961.3	7 810.3	8 021.8	9 142.3	7 621.7	7 838	8 100.7	8 397
Servicios	191.7	110	331	536.7	1 366.3	1 869.1	1 711.5	1 561.1	1 452.6	1 506.7	1 640.4
Importaciones	1 436	1 326	1 986	4 323.6	8 773.5	13 081.5	11 610.3	6 515.9	5 121.8	5 959.2	5 284.1
Bienes	1 106	1 062	1 499	3 510.1	6 027.4	9 394.5	8 432	4 859.4	4 120.5	4 119.3	3 519.7
Servicios	330	264	487	813.5	2 746.1	3 687	3 128.3	1 656.5	1 001.3	1 839.9	1 764.4
Balance cta. de capital	430.5	—93	236	205.2	4 760.2	2 176	1 519.5	1 686	—13.1	2 660.1	1 992.1
Transfers unilat. oficiales	1	2	—3	—1.2	22.1						
Capital a largo plazo	606.1	—248	120	—285.3	3 155.9	4 491.6	9 965.2	3 843.6	1 715.5	—322.3	4 404.5
Inversiones	332	48	95	—55.9	488.5	941.1	2 066.4	2 145.3	1 322.8	1 026.2	486.3
Otro K. a largo plazo	274.1	—296	25	—229.5	2 667.4	3 550.5	7 898.8	1 698.3	392.7	—1 348.5	3 918.2
Capital a corto plazo	—24	59	131	372.7	1 341.3	—2 010.8	—8 244	—1 758.4	—1 288.6	3 037.1	—2 107.8
Sector oficial	—49	32	—33	35.2	180.4	312.6	299.1	2 681.6	—90.9	1 895.9	—2 772.3
Bancos	25	58	—21	178.5	—285.6	—365	24.2	351.3	310.9	—523	669
Otros sectores		—31	185	159.1	1 446.6	—1 958.3	—8 567.3	—4 791.3	—1 508.6	1 664.2	—4.5
Errores y omisiones	—152.6	94	—12	119	243.3	—307.74	—205.4	—401.5	—440	—54.9	—304.6
Balance global	—201.4	127	76	—1 080.6	4 225.2	—2 598.2	—3 192.7	—668.2	—2 449.5	165.5	1 037
Variación de reservas	—201.4	—127	—134	1 071.1	—4 423.7	2 665.9	3 407.5	806.4	2 378.5	—16.6	
Derechos especiales de giro			—59	61.2	—115.6	—1.1	—76.1	403.9		—1	
Otros	—201.4	—127	—75	1 009.2	4 539.3	2 667	3 483.6	402.5	2 778.5	17.6	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 12. *Bolivia: balanza de pagos*
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-30.7	-38.8	1.8	-139.9	-437.7	-53.2	-491.0	-201.7	-204.1	-240.9	-342.2
Balance comercial	-30.2	-36.4	25.7	-132.0	-264.1	199.0	-139.1	195.0	120.5	155.2	13.5
Exportaciones	57.3	124.5	204.6	485.7	865.0	1 030.0	1 005.5	910.0	858.1	818.0	719.9
Bienes	54.2	115.1	190.4	444.7	759.8	942.2	912.4	827.7	755.1	724.5	623.4
Servicios	3.1	9.4	14.2	41.0	105.9	87.8	93.1	82.3	10.0	93.5	96.5
Importaciones	87.5	160.9	178.9	617.6	1 129.1	831.0	1 144.6	714.7	737.6	662.8	706.4
Bienes	68.2	126.6	135.2	469.9	738.4	574.4	827.7	496.0	496.0	412.3	462.8
Servicios	19.3	34.3	43.7	147.7	390.7	256.6	316.9	218.7	241.6	250.5	243.6
Balance cta. de capital	26.6	52.4	-2.1	104.5	455.9	-105.4	493.7	229.5	245.7	356.7	298.6
Transfers unilat. oficiales	12.8	14.9	2.4	9.7	40.7	46.9	26.3	28.8	66.0	66.7	60.3
Capital al largo plazo	15.8	24.2	3.2	158.9	254.0	303.9	459.2	25.8	288.2	-147.5	-234.9
Inversiones	16.5	12.5	-75.9	53.4	36.4	42.9	74.7	16.0	5.1	6.0	9.1
Otro K. a largo plazo	-0.7	11.7	109.1	105.5	217.6	261.0	384.5	9.8	283.1	-153.5	-244.0
Capital a largo plazo	1.1	12.0	2.0	-17.0	165.6	-44.0	194.9	140.8	-180.6	449.4	287.1
Sector oficial	0.9	12.3	2.9	4.2	201.2	-48.8	219.6	257.5	-149.0	344.7	258.2
Bancos	-0.1	-0.3	-1.9	-1.3	-9.7	-20.4	18.0	14.4	0.5	3.9	-20.8
Otros sectores	0.3	0.0	1.0	-19.9	-25.8	25.2	-42.7	-131.0	-32.1	100.8	49.8
Errores y omisiones	-3.1	1.3	-39.7	-47.1	-4.4	-412.3	-186.9	34.0	72.1	-12.0	186.0
Balance global	-4.1	13.6	-0.3	-35.3	18.2	-158.7	2.7	27.8	41.6	115.8	-43.6
Variación de reservas	3.9	-14.1	-5.5	33.5	-24.2	148.1	-18.5	-33.7	-24.9	-148.2	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-2.7	-5.0	18.4	0.0	-0.1	0.1	-0.1	0.1	
Otros	3.9	-14.1	-2.8	8.5	-42.6	148.1	18.4	-33.8	-24.8	-148.3	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 13. Brasil: balanza de pagos
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	<i>1960</i>	<i>1965</i>	<i>1970</i>	<i>1975</i>	<i>1979</i>	<i>1980</i>	<i>1981</i>	<i>1982</i>	<i>1983</i>	<i>1984</i>	<i>1985</i>
Balance en cta. corriente	-534.0	248.0	-861.0	-6 996.9	-10 482.4	-12 847.9	-11 760.0	-16 314.1	-6 842.3	32.5	-289.3
Balance comercial	-327.0	467.0	-236.0	-4 906.3	-5 018.7	-5 935.0	-1 676.9	-2 795.2	4 079.0	11 345.0	10 784.2
Exportaciones	1 459.0	1 747.0	3 059.0	9 416.8	16 706.6	21 857.5	25 523.4	21 966.7	23 618.9	28 939.0	27 713.0
Bienes	1 270.0	1 596.0	2 739.0	8 493.0	15 244.4	20 131.5	23 275.5	20 172.3	21 905.7	27 001.3	25 633.7
Servicios	189.0	151.0	320.0	923.8	1 462.2	1 726.0	2 247.9	1 794.4	1 713.2	1 937.7	2 079.3
Importaciones	1 786.0	1 280.0	3 295.0	14 323.0	21 725.3	27 792.5	27 000.2	24 761.9	19 540.0	17 594.1	16 928.9
Bienes	1 293.0	941.0	2 507.0	12 042.0	17 961.3	22 954.7	22 091.4	19 395.4	15 434.3	13 915.0	13 167.7
Servicios	493.0	339.0	788.0	2 281.0	3 764.0	4 837.8	4 908.8	5 366.5	4 105.7	3 679.1	15 561.2
Balance cta. de capital	498.0	-39.0	1 354.0	5 931.1	7 582.5	9 378.7	12 380.9	11 119.5	4 943.1	5 342.2	-221.9
Transfers unilat. oficiales	17.0	36.0	24.0	-9.8	5.2	42.1	9.6	2.4	2.2	10.4	16.0
Capital a largo plazo	149.0	132.0	1 217.0	4 936.2	6 466.2	7 104.1	11 659.4	8 010.8	7 997.4	9 773.4	2 290.5
Inversiones	141.0	154.0	407.0	1 190.3	2 188.8	1 898.1	2 311.3	2 532.8	1 086.1	1 284.9	1 029.6
Otro K. a largo plazo	8.0	-22.0	810.0	3 745.9	3 584.4	5 206.0	9 348.1	5 478.0	6 911.3	8 488.5	1 260.9
Capital a corto plazo	322.0	-419.0	75.0	1 446.6	-122.2	2 572.4	1 132.3	3 476.0	-2 464.1	-4 843.5	-1 999.0
Sector oficial	241.0	-939.0	-14.0	-6.3	274.2	-31.0	-6.3	3 878.9	-1 389.5	-1 941.5	-403.9
Bancos	16.0	20.0	-247.0	-94.8	-422.4	607.7	1 039.4	-135.7	-710.3	1 000.9	-593.5
Otros sectores	65.0	0.0	336.0	1 547.7	26.0	1 995.7	99.2	-267.2	-364.2	-3 902.9	-1 001.6
Errores y omisiones	10.0	212.0	39.0	-438.2	1 233.3	-342.5	-418.1	-368.7	-592.4	403.9	-530.4
Balance global	-36.0	209.0	493.0	-1 065.8	-2 899.9	-3 469.3	620.9	-5 194.6	-1 899.3	5 374.7	-511.2
Variación de reservas	6.0	-219.0	-530.0	1 236.7	2 859.9	3 321.8	-746.9	4 157.3	1 213.8	-6 102.4	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-62.0	8.8	-143.6	-0.6	-68.1	452.0	0.0	-1.0	
Otros	36.0	-219.0	-468.0	1 227.9	3 003.3	3 322.4	678.8	3 705.3	1 213.8	-6 101.4	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 14. Colombia: balanza de pagos
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-99.6	-29.0	-333.0	-189.4	435.4	-206.9	-1 962.1	-3 055.9	-3 022.1	-1 411.4	-1 412.3
Balance comercial	-60.4	58.0	-149.0	99.6	612.4	-126.2	-1 726.3	-2 268.7	-1 970.2	-148.6	-254.9
Exportaciones	574.0	694.0	977.0	2 106.6	4 532.3	5 318.1	4 288.6	4 423.8	3 784.3	5 167.1	4 692.9
Bienes	480.2	581.0	788.0	1 682.8	3 440.6	3 986.6	3 157.8	3 113.3	2 969.7	4 273.3	3 713.1
Servicios	93.8	113.0	189.0	423.8	1 091.7	1 331.5	1 130.8	1 310.5	814.6	893.8	979.8
Importaciones	634.4	636.0	1 126.0	2 007.0	3 919.9	5 444.3	6 014.9	6 692.5	5 754.4	5 315.7	4 947.8
Bienes	496.4	430.0	802.0	1 414.5	2 978.1	4 283.3	4 729.6	5 357.8	4 464.1	4 027.3	3 734.4
Servicios	138.0	206.0	324.0	592.5	941.8	1 161.0	1 285.3	1 334.7	1 290.3	1 288.4	1 213.4
Balance cta. de capital	41.8	35.0	351.0	248.9	1 077.5	1 108.9	1 940.9	2 180.4	1 180.2	885.6	1 337.2
Transfers unilat. oficiales	5.3	8.0	40.0	18.2	2.6	1.3	1.2	2.2	19.2	10.3	22.3
Capital a largo plazo	-9.4	43.0	227.0	301.1	754.5	816.1	1 641.4	1 615.2	1 527.6	1 821.4	2 057.1
Inversiones	-1.0	6.0	37.0	30.3	91.7	48.2	225.2	330.1	512.0	557.6	728.0
Otro K. a largo plazo	-8.4	37.0	190.0	270.8	662.8	767.9	1 416.2	1 285.1	1 015.6	1 263.8	1 329.1
Capital a corto plazo	2.1	-83.0	102.0	-190.6	220.9	128.9	397.4	617.1	-93.0	-878.4	-207.1
Sector oficial	2.4	-2.0	-13.0	-25.5	-22.0	-58.6	29.5	36.4	89.8	25.6	13.2
Bancos	11.4	15.0	57.0	-36.4	413.4	200.4	82.5	119.2	64.1	-187.6	-252.8
Otros sectores	-11.7	-96.0	58.0	-128.7	-170.5	-13.0	285.4	461.5	-246.9	-712.4	32.5
Errores y omisiones	43.8	67.0	-18.0	118.0	98.2	164.0	-99.0	-53.0	-272.6	-67.7	-535.1
Balance global	-57.8	6.0	18.0	59.5	1 512.9	902.0	-21.2	-875.5	-1 841.9	-525.8	-75.1
Variación de reservas	42.7	-16.0	-36.0	-72.3	1 554.3	-1 298.3	-149.2	711.3	1 782.4	1 069.0	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	0.0	7.2	-45.3	-13.6	-30.6	-39.7	-19.3	198.0	
Otros	42.7	-16.0	-36.0	-79.5	1 509.0	1 284.7	118.6	751.0	1 801.7	871.0	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 15. Costa Rica: balanza de pagos
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-19.3	-71.3	-76.6	-217.8	-554.4	-657.8	-407.6	-274.3	-330.4	-265.3	-338.0
Balance comercial	-16.4	-62.1	-64.2	-161.4	-421.3	-459.2	-127.1	72.8	-15.8	23.7	-45.0
Exportaciones	104.5	135.8	276.9	596.3	1 097.4	1 198.3	1 175.3	1 115.6	1 133.2	1 275.3	1 219.5
Bienes	87.0	111.7	231.0	493.1	942.0	1 000.8	1 002.5	869.0	852.8	997.4	930.4
Servicios	17.5	24.1	45.9	103.2	155.4	197.5	172.8	246.6	280.4	277.9	289.1
Importaciones	120.9	197.9	341.1	757.6	1 518.7	1 657.5	1 302.4	1 042.8	1 149.1	1 251.6	1 264.5
Bienes	98.9	160.9	286.8	627.2	1 257.2	1 375.2	1 090.5	804.9	898.1	996.8	1 005.2
Servicios	22.0	37.0	54.3	130.4	261.5	282.3	211.9	237.9	251.0	254.8	259.3
Balance cta. de capital	18.1	66.9	61.2	203.4	435.6	749.4	357.8	399.8	377.3	209.4	410.6
Transfers unilaterales oficiales	3.3	3.5	2.5	0.1	-4.3	-5.3	-0.1	6.3	46.1	11.4	175.6
Capital a largo plazo	14.0	33.0	43.8	238.0	353.2	402.2	212.2	24.5	1 189.7	65.0	390.5
Inversiones	1.2	2.9	26.0	69.0	42.4	170.1	63.6	24.7	52.6	51.8	53.6
Otro K. a largo plazo	12.8	30.1	17.8	169.0	310.8	232.1	148.6	-0.2	1 137.1	13.2	336.9
Capital a corto plazo	1.9	14.9	25.4	-67.1	6.1	422.5	47.6	208.0	-927.1	-72.3	-269.8
Sector oficial	0.2	-1.3	2.4	-21.6	2.1	286.9	50.7	397.7	-529.7	-3.1	-180.8
Bancos	-1.8	5.7	0.3	-0.4	5.8	32.0	5.1	41.5	-96.7	12.0	-27.3
Otros sectores	3.5	10.5	22.7	-45.2	-1.7	103.6	-8.3	-231.2	-300.7	-81.2	-61.6
Errores y omisiones	-1.1	15.5	-10.5	32.4	80.1	-71.2	70.4	162.1	68.2	110.6	111.1
Balance global	-1.2	-4.4	-15.4	-14.4	-118.8	91.6	-49.9	425.4	46.9	-55.9	72.6
Varicación de reservas	1.2	4.4	11.6	16.7	112.6	-33.4	64.7	-124.7	-64.4	84.1	0.0
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-0.2	-2.0	-2.0	5.9	0.0	-0.1	-2.9	2.9	0.1
Otros	1.2	4.4	11.8	18.7	114.6	-39.3	64.7	-124.6	61.5	81.2	0.0

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, 1986.

CUADRO 16. *Chile: balanza de pagos*
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-164.6	-42.0	-95.0	-497.8	-1 205.4	-2 020.0	-4 805.1	-2 372.5	-1 159.9	-2 117.7	-1 321.0
Balance comercial	-112.7	76.0	99.0	-201.3	-598.2	-1 055.5	-3 245.0	-378.7	573.0	-106.6	585.9
Exportaciones	550.5	792.0	1 247.0	1 838.2	4 618.9	5 967.5	5 007.9	4 641.3	4 628.8	4 494.7	4 496.9
Bienes	480.0	692.0	1 113.0	1 590.5	3 834.7	4 705.0	3 835.8	3 706.2	3 831.3	3 650.1	3 742.5
Servicios	70.5	100.0	134.0	247.7	784.2	962.5	1 172.1	935.1	797.5	844.6	754.4
Importaciones	663.2	716.0	1 148.0	2 049.5	5 217.1	7 023.1	8 252.9	5 019.9	4 055.8	4 601.3	3 911.1
Bienes	472.3	530.0	867.0	1 520.1	4 190.0	5 469.0	6 512.5	3 643.2	2 244.6	3 356.9	2 953.6
Servicios	190.9	186.0	281.0	529.4	1 027.1	1 554.1	1 740.4	1 376.7	1 211.2	1 244.4	957.5
Balance cta. de capital	167.0	92.0	174.0	212.5	2 261.0	3 341.0	4 940.7	1 032.2	643.5	2 208.9	1 225.5
Transfers unilat. oficiales	34.4	-1.0	4.0	8.5	16.8	49.5	71.9	68.4	42.8	58.4	14.2
Capital a largo plazo	46.7	115.0	140.0	172.4	1 684.8	2 242.5	3 578.8	1 680.3	31.0	3 552.7	1 015.3
Inversiones	20.4	-42.0	-89.0	43.7	283.0	170.5	362.1	384.2	131.5	66.6	111.6
Otro K. a largo plazo	26.3	157.0	229.0	128.7	1 401.8	2 072.0	3 216.7	1 296.1	-100.5	3 486.1	903.7
Capital a corto plazo	33.7	-30.0	-27.0	140.8	571.1	999.6	1 189.8	-646.9	488.5	-1 501.6	206.1
Sector oficial	24.7	8.0	5.0	65.6	104.7	100.2	126.2	15.5	319.6	31.8	-159.4
Bancos	-0.7	-16.0	-6.0	-59.5	38.8	468.6	252.3	68.4	316.4	-1 405.3	27.4
Otros sectores	9.7	-22.0	-26.0	134.8	427.7	430.8	811.3	-730.9	-147.5	-128.1	338.1
Errores y omisiones	52.2	8.0	57.0	-109.3	-12.9	50.8	100.2	-69.6	80.2	99.4	-10.2
Balance global	2.4	50.0	79.0	-285.3	1 055.6	1 321.1	135.6	-1 340.3	-516.3	91.2	-95.4
Variación de reservas	-2.4	-50.0	-100.0	184.3	-1 061.3	-1 330.9	-163.7	1 111.8	651.5	-351.6	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-22.0	-7.4	-1.6	25.2	-15.3	-0.8	14.5	-6.4	11.5
Otros	-2.4	-50.0	122.0	192.1	1 059.7	-1 356.1	-148.4	1 112.6	637.0	345.2	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 17. República Dominicana: balanza de pagos
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	42.6	-21.3	-102.7	-77.6	-360.1	-675.8	-399.5	-457.6	-437.9	-223.3	-317.0
Balance comercial	55.2	-21.7	-107.2	1.0	-349.4	-647.4	-305.8	-392.8	-335.8	-187.1	-273.0
Exportaciones	172.1	144.7	257.0	1 009.9	1 134.9	1 271.3	1 512.6	1 141.8	1 241.8	1 369.5	1 318.0
Bienes	157.4	125.5	214.0	893.9	868.6	962.0	1 188.4	767.7	785.2	868.1	739.0
Servicios	14.7	19.2	43.0	116.0	266.3	309.3	324.6	374.1	456.6	501.4	579.0
Importaciones	116.9	166.4	364.2	1 009.0	1 484.2	1 918.7	1 818.4	1 534.6	1 577.5	1 556.6	1 591.0
Bienes	90.3	120.7	278.0	772.7	1 137.5	1 519.7	1 451.7	1 257.2	1 279.0	1 257.1	1 286.0
Servicios	26.6	45.7	82.6	236.3	346.7	399.0	366.7	277.4	298.5	299.5	305.0
Balance cta. de capital	-63.7	25.7	97.7	105.0	357.6	709.3	437.9	311.7	301.5	320.4	342.0
Transfers unilat. oficiales	-3.0	12.4	30.4	34.2	177.0	183.1	10.1	15.0	20.0	60.0	114.0
Capital a largo plazo	-20.8	7.7	109.5	159.2	160.3	348.9	236.2	283.3	557.9	294.1	
Inversiones	0.2	-8.1	71.6	63.9	17.0	92.6	79.7	-1.4	48.2	68.5	
Otro K. a largo plazo	-21.0	15.8	37.9	95.3	143.3	256.3	156.5	284.7	509.7	225.6	
Capital a corto plazo	-14.7	-57.5	4.2	10.0	241.3	355.6	223.2	43.6	-289.5	-63.3	
Sector oficial	-0.2	-14.9	4.6	24.0	101.0	87.7	21.8	162.3	-165.2	-114.5	
Bancos	-9.9	-16.9	-7.9	-39.8	-15.9	90.3	201.2	-46.1	-234.5	-21.6	
Otros sectores	-4.6	-25.7	7.5	25.7	156.2	177.5	0.2	-72.5	110.2	72.8	
Errores y omisiones	-28.1	10.3	-16.8	-69.0	-72.7	0.1	-31.5	-30.2	13.0	29.6	-53.0
Balance global	-21.1	4.4	-5.0	27.4	-2.5	33.6	38.4	-146.0	-136.4	97.1	25.0
Variación de reservas	21.1	-4.4	-0.4	-25.2	-7.8	-44.3	-53.9	160.4	146.7	-83.8	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	0.0	1.2	-3.4	9.5	-1.9	1.3	0.4	-0.2	
Otros	21.1	-4.4	-0.4	-26.4	-4.4	-53.8	52.0	159.1	146.3	-83.6	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, 1986.

CUADRO 18. Ecuador: balanza de pagos
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-18.8	-26.0	-122.2	-238.8	-654.1	-672.5	-1 027.0	-1 215.0	-128.0	-268.0	-110.0
Balance comercial	2.6	-3.2	-100.7	-185.2	-242.4	58.8	-210.5	-203.1	735.0	755.1	966.0
Exportaciones	154.9	198.4	258.6	1 109.7	2 410.7	2 866.0	2 913.1	2 689.9	2 643.0	2 895.0	3 234.0
Bienes	146.3	181.0	234.9	1 012.8	2 150.5	2 520.0	2 527.1	2 327.0	2 348.0	2 622.0	2 870.0
Servicios	8.6	13.8	23.7	96.9	260.2	346.0	386.0	362.9	295.0	273.0	364.0
Importaciones	152.3	201.6	359.3	1 294.9	2 653.1	2 924.8	3 123.6	2 893.1	1 908.0	2 139.9	2 268.0
Bienes	109.8	151.8	249.6	1 006.3	2 096.8	2 241.8	2 361.5	2 181.0	1 408.0	1 567.0	1 723.0
Servicios	42.5	49.8	109.7	288.6	556.3	683.0	762.1	712.1	500.0	572.9	545.0
Balance cta. de capital	16.0	14.3	134.1	173.7	698.3	942.6	656.6	874.7	237.7	187.4	136.4
Transfers unilat. oficiales	5.8	7.1	9.2	18.8	29.5	30.2	25.0	20.0	24.1	20.0	25.0
Capital a largo plazo	22.4	20.0	110.4	199.7	689.7	763.1	1 076.8	163.9	1 372.1	358.0	479.0
Inversiones	8.0	2.4	88.3	95.3	63.5	70.0	60.0	39.9	50.1	50.0	60.0
Otro K. a largo plazo	14.4	12.6	22.1	104.4	626.2	693.1	1 016.8	124.0	1 322.0	308.0	419.0
Capital a corto plazo	-9.9	2.2	16.6	2.7	-23.5	217.2	-360.0	919.0	-1 073.1	-200.0	-283.0
Sector oficial	-0.2	0.9	10.4	47.6	8.7	-30.1	0.9	572.0	-520.0	-95.0	0.0
Bancos	-2.0	-1.4	6.2	-7.4	-9.8	-17.1	-5.4	50.0	6.9	34.0	0.0
Otros sectores	-7.7	2.7	0.0	-37.5	-22.4	264.3	-355.5	297.0	-560.0	-139.0	-283.0
Errores y omisiones	-2.3	-15.0	-2.1	-47.5	3.0	-67.7	-85.4	-228.2	-85.2	9.3	-84.6
Balance global	-2.8	-11.7	11.9	-65.1	44.2	270.1	-370.5	-340.3	109.8	-80.7	26.4
Variación de reservas	2.8	11.7	-7.7	65.2	-86.5	-291.0	380.7	328.1	-127.2	57.7	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-0.1	0.6	-11.5	1.1	-9.4	33.6	-0.1	-0.4	
Otros	2.8	11.7	-7.6	64.6	75.0	-230.1	390.1	294.5	-127.1	58.1	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 19. El Salvador: balanza de pagos
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-28.4	-16.2	6.8	-95.2	14.9	-0.9	-271.6	-271.4	-255.8	-243.1	-341.0
Balance comercial	-24.7	-18.3	4.0	-80.0	10.5	45.0	-236.5	-218.0	-187.3	-259.7	-367.0
Exportaciones	116.9	212.2	255.9	593.4	1 265.8	1 215.4	924.3	822.5	873.3	893.6	866.0
Bienes	102.6	190.0	236.1	533.0	1 132.3	1 075.3	798.1	704.1	735.5	725.9	723.0
Servicios	14.3	22.2	19.8	60.4	133.5	140.1	126.2	118.4	137.8	167.7	143.0
Importaciones	141.6	230.5	251.9	673.4	1 255.3	1 170.3	1 160.9	1 040.5	1 060.6	1 153.3	1 233.0
Bienes	111.5	185.7	194.7	550.7	954.7	897.0	898.4	825.9	830.9	914.5	954.0
Servicios	30.1	44.8	57.2	122.7	300.6	273.3	262.5	214.6	229.7	238.8	279.0
Balance cta. de capital	18.0	19.0	-4.6	124.8	-148.6	-73.8	222.6	242.0	279.5	250.0	388.0
Transfers unilat. oficiales	0.8	3.6	1.9	2.3	6.5	31.5	21.1	119.0	190.8	189.6	222.0
Capital a largo plazo	7.4	22.1	6.0	138.7	78.3	174.3	230.5	254.3	328.8	74.4	
Inversiones	4.5	7.0	3.7	13.2	-15.6	4.8	-5.8	-1.9	28.2	12.4	
Otro K. a largo plazo	2.9	15.1	2.3	125.5	93.9	169.5	236.3	256.2	300.6	62.0	
Capital a corto plazo	12.3	-3.6	7.9	18.2	-127.4	37.6	75.6	-36.3	-214.7	28.4	
Sector oficial	0.1	1.4	-3.1	-4.5	-14.7	194.3	96.3	-65.2	-121.1	10.0	
Bancos	8.4	-7.8	2.4	-15.8	-2.2	-67.3	-11.0	28.9	-32.6	-7.2	
Otros sectores	3.8	2.8	8.6	38.5	-110.5	-89.4	-9.8	0.0	-60.9	25.5	
Errores y omisiones	-2.5	-3.1	-20.4	-34.4	-106.2	-317.3	-104.7	-94.7	-25.4	-42.3	
Balance global	-10.4	2.8	2.2	29.6	-133.7	-74.7	-48.9	-29.4	23.7	6.9	47.0
Variación de reservas	10.4	-5.2	-6.4	-30.3	127.7	69.1	42.6	27.1	-38.9	-18.5	-30.3
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	0.0	-0.2	-7.5	17.4	-0.1	-1.7	1.7	0.1	0.0
Otros	10.4	-5.2	-6.4	-30.5	135.2	51.7	42.7	28.8	37.2	-18.6	-30.3

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 20. *Guatemala: balanza de pagos*
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-25.5	-38.6	-8.0	-65.2	-208.9	-164.6	-574.1	-399.9	-224.9	378.2	-247.2
Balance comercial	-20.6	-30.6	12.8	-77.5	-335.0	-228.0	-577.9	-347.8	-141.7	-199.2	-95.8
Exportaciones	131.5	226.1	349.5	782.9	1 449.1	1 730.5	1 445.9	1 277.8	1 172.2	1 228.2	1 160.8
Bienes	115.9	192.1	297.1	640.9	1 221.4	1 519.9	1 291.2	1 170.4	1 092.1	1 132.1	1 059.6
Servicios	15.6	34.0	52.4	142.0	227.7	210.6	154.7	107.4	80.1	96.1	101.2
Importaciones	152.1	256.7	336.7	860.3	1 784.1	1 958.5	2 023.8	1 625.6	1 313.9	1 427.4	1 256.7
Bienes	124.8	206.1	266.6	672.4	1 401.6	1 472.6	1 540.0	1 284.3	1 056.3	1 182.3	1 076.8
Servicios	27.3	50.6	70.1	187.9	382.5	485.9	583.8	341.3	257.6	245.1	179.9
Balance cta. de capital	35.5	47.4	23.4	169.3	183.3	-93.2	272.8	361.5	275.9	389.0	358.2
Transfers unilat. oficiales	14.5	4.0	0.1	-0.5	3.2	1.2	1.4	0.9	0.8	0.7	0.8
Capital a largo plazo	21.5	39.4	55.0	168.6	257.7	246.5	397.6	339.5	283.4	201.1	241.7
Inversiones	18.4	19.3	30.9	77.5	122.3	114.4	127.3	77.8	122.2	96.7	203.5
Otro K. a largo plazo	3.1	20.1	24.1	91.1	135.4	132.1	270.3	261.7	161.2	104.4	38.2
Capital a corto plazo	5.7	24.9	-27.9	11.9	-33.3	-323.1	-130.3	39.4	28.7	171.5	72.2
Sector oficial	-1.2	0.5	-0.5	0.0	1.8	59.0	54.3	40.1	24.3	-92.5	-87.4
Bancos	1.8	8.5	-6.5	2.9	24.0	2.2	-6.8	13.7	71.1	9.1	-64.0
Otros sectores	5.1	15.9	-20.9	9.0	-59.1	-384.3	-177.8	-14.4	-66.8	254.9	223.5
Errores y omisiones	-6.2	-20.9	-3.8	-10.7	-44.4	-18.0	4.3	-18.0	-37.3	15.8	43.6
Balance global	10.0	8.8	15.4	104.1	-25.7	-257.7	-301.2	-38.5	51.0	10.7	111.1
Variación de reservas	-10.0	-8.8	-14.6	-102.6	18.9	250.6	304.6	16.2	-63.5	-27.4	102.0
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-2.1	0.6	-9.1	1.7	20.0	2.6	-0.6	-1.4	2.0
Otros	-10.0	-8.8	-12.5	-103.2	28.0	248.9	284.6	13.6	-62.9	-26.0	100.0

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 21. Honduras: balanza de pagos
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	2.6	-10.3	-67.5	-124.9	-204.9	-330.8	-321.3	-249.3	-254.0	-371.6	-373.9
Balance comercial	-6.0	2.3	-47.8	-101.0	-92.0	-184.8	-177.1	-56.0	-111.4	-204.1	-198.3
Exportaciones	70.6	138.7	196.5	344.5	838.4	941.7	883.5	767.0	800.9	856.1	249.2
Bienes	63.1	128.2	178.2	309.6	757.0	850.3	783.8	676.5	698.7	747.7	835.1
Servicios	7.5	10.5	18.3	34.9	81.4	91.4	99.7	90.5	102.2	110.4	114.1
Importaciones	76.6	136.4	244.3	445.5	930.4	1 126.5	1 060.7	822.9	912.3	1 060.2	1 147.5
Bienes	64.1	113.2	203.4	372.4	783.2	954.0	898.6	680.7	756.2	879.6	954.3
Servicios	12.5	23.2	40.9	73.1	147.2	172.5	162.1	142.2	156.1	180.6	193.2
Balance cta. de capital	-2.2	16.5	54.6	178.4	224.7	253.3	249.4	203.5	206.7	382.2	385.0
Transfers unilat. oficiales	3.2	3.3	3.7	12.7	13.6	14.1	18.6	21.0	34.8	69.7	111.1
Capital a largo plazo	-4.9	10.8	40.1	131.5	180.0	266.2	209.3	168.3	147.9	268.8	234.3
Inversiones	-7.9	5.8	8.4	7.0	28.1	5.9	-3.9	13.6	21.0	18.7	28.7
Otro K. a largo plazo	3.0	5.0	31.7	124.5	151.9	260.3	213.2	154.7	126.9	250.1	205.6
Capital a corto plazo	0.2	6.3	10.0	34.2	50.6	12.0	28.2	19.3	10.9	73.9	29.1
Sector oficial	0.2	1.2	-0.2	34.2	-1.4	-8.9	49.3	39.1	-2.1	64.4	46.0
Bancos	0.7	2.1	5.3	0.8	42.5	-8.2	-34.8	17.7	7.7	-6.3	5.4
Otros sectores	-0.7	3.0	4.9	-0.8	9.6	29.0	13.7	-37.4	5.3	15.8	-22.2
Errores y omisiones	-0.7	-3.9	0.9	-0.4	-19.5	-38.8	-6.7	-5.2	13.0	-30.1	10.5
Balance global	0.4	6.2	-12.9	53.4	19.8	-77.6	-71.9	-45.8	-47.2	10.7	11.1
Variación de reservas	-0.4	-6.1	9.8	-54.0	-25.0	72.9	68.9	52.8	39.3		
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-0.2	1.8	-6.4	10.1	-1.6	-0.2	-0.4	2.1	0.2
Otros	-0.4	-6.1	10.0	-55.8	18.6	62.8	70.5	53.0	39.7		

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 22. *México: balanza de pagos*
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-320.1	-392.0	-1 098.0	-4 123.0	-5 552.9	-8 305.5	-14 074.5	-6 416.4	5 241.6	4 058.5	378.8
Balance comercial	-201.7	-138.0	-672.0	-2 399.9	-1 575.1	-2 225.4	-4 657.9	6 301.6	14 492.9	14 015.6	8 917.1
Exportaciones	1 319.5	1 953.0	2 745.0	6 066.2	15 129.2	23 458.0	28 884.4	26 168.0	27 188.1	30 157.5	27 671.5
Bienes	779.5	1 146.0	1 348.0	3 006.8	9 300.3	16 066.7	19 938.1	21 230.0	22 320.3	24 196.3	21 867.0
Servicios	540.0	807.0	1 397.0	3 059.4	5 828.9	7 391.3	8 946.3	4 938.0	4 867.8	5 961.2	5 804.5
Importaciones	1 521.2	2 091.0	3 417.0	8 466.0	16 704.3	25 683.4	33 542.3	19 866.4	12 695.2	16 141.8	18 754.4
Bienes	1 131.0	1 492.0	2 236.0	6 278.4	12 129.7	18 896.8	24 037.6	14 434.2	8 553.3	11 255.6	13 460.2
Servicios	390.2	599.0	1 181.0	2 187.6	4 574.6	6 786.6	9 504.7	5 432.2	4 141.9	4 886.2	5 294.2
Balance cta. de capital	310.0	325.0	1 128.0	4 327.0	5 867.8	9 261.6	15 150.6	2 843.3	-3 207.4	-1 901.7	-3 107.8
Transfers unilat. oficiales	2.0	0.0	30.0	81.1	94.5	144.4	175.3	197.8	179.7	180.0	160.3
Capital a largo plazo	90.2	169.0	626.0	4 667.2	5 177.8	7 775.7	13 044.3	10 404.4	4 741.8	2 503.6	-281.3
Inversiones	98.9	251.0	304.0	764.9	939.0	2 109.8	3 523.5	2 601.7	-162.5	-368.1	-387.7
Otro K. a largo plazo	189.1	-82.0	322.0	3 902.3	4 238.8	5 665.9	9 520.8	7 802.7	4 904.3	2 871.7	106.4
Capital a corto plazo	99.8	-62.0	219.0	781.5	-58.1	5 112.8	10 163.2	-2 441.6	-7 049.5	-3 579.1	-1 573.6
Sector oficial	-4.1	-12.0	-12.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1 217.1	-1 215.6	0.0	0.0
Bancos	62.9	-40.0	151.0	482.4	1 077.0	2 317.1	6 127.3	-1 417.1	-575.8	342.0	-41.3
Otros sectores	41.0	-10.0	80.0	299.1	-1 135.1	2 795.8	4 036.0	-2 241.6	-5 258.1	-3 921.2	-1 532.2
Errores y omisiones	118.0	218.0	252.0	-1 202.8	654.9	-3 770.0	-8 234.7	-5 316.2	-1 074.1	1 006.0	-1 415.1
Balance global	-10.1	67.0	30.0	203.5	314.9	956.1	15 150.6	2 843.3	-3 207.4	-1 901.7	-3 107.8
Variación de reservas	16.0	78.0	-83.0	-145.9	-355.7	-938.4	-762.4	3 469.1	-2 045.8	-2 146.3	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-48.0	57.3	-144.2	56.1	-33.8	172.0	-17.0	20.1	
Otros	16.0	78.0	35.0	-203.2	211.5	994.5	728.6	3 297.1	-2 028.8	-2 166.4	

FUENTE: CÉPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 23. Nicaragua: balanza de pagos
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-11.2	-27.2	-43.1	-197.5	90.1	-490.5	-563.0	-514.2	-519.5	-508.0	-569.0
Balance comercial	-8.6	-16.9	-15.4	-141.8	161.5	-413.9	-483.6	-382.2	-462.0	-464.0	-527.0
Exportaciones	79.1	171.8	213.1	446.7	672.2	494.7	553.3	446.8	463.0	422.0	353.0
Bienes	63.8	149.2	178.6	374.9	615.9	450.5	508.2	406.1	428.3	385.0	293.0
Servicios	15.3	22.6	34.5	71.8	56.3	44.2	45.1	40.7	34.7	37.0	60.0
Importaciones	87.7	188.7	228.5	588.5	510.7	908.6	1 036.8	829.0	925.0	886.0	880.0
Bienes	56.4	133.9	178.6	482.1	388.9	802.9	922.5	723.5	778.1	761.0	763.0
Servicios	31.3	54.8	49.9	106.4	121.8	105.7	114.3	105.5	146.9	125.0	117.0
Balance cta. de capital	11.1	45.4	51.3	238.2	-93.3	289.2	617.2	416.1	587.0	518.0	592.0
Transfers unilat. oficiales	2.7	4.0	3.6	12.5	90.2	111.5	57.1	43.5	75.7	88.0	93.0
Capital a largo plazo	5.0	16.5	45.9	178.2	122.5	343.2	596.4	439.3	544.8	517.0	
Inversiones	1.7	8.2	15.0	10.9	2.9				7.7	2.0	
Otro K. a largo plazo	3.3	8.3	30.9	167.3	119.6	343.2	596.4	439.3	537.1	515.0	
Capital a corto plazo	3.2	31.8	2.5	48.9	-266.9	-137.3	-37.3	46.7	-7.4	-33.0	44.0
Sector oficial	0.0	0.5	0.2	-3.5	0.0	0.0	0.0	2.3	12.6	0.0	0.0
Bancos	-0.3	17.2	-2.1	22.6	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Otros sectores	3.5	14.1	4.4	29.9	-266.9	-137.3	-37.3	-49.0	-20.0	-33.0	44.0
Errores y omisiones	0.2	-6.9	-0.7	-1.5	-39.0	-28.4	1.1	-20.0	-26.2	-54.0	-31.0
Balance global	-0.1	18.2	8.2	40.7	-3.2	-201.3	54.1	-98.1	67.5	10.0	23.0
Variación de reservas	0.1	-18.2	-11.4	-41.3	-8.6	234.9	-62.3	96.8	-48.0		
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-1.0	1.7	5.6	0.0	-0.1	-0.9	1.0	0.0	0.0
Otros	0.1	-18.2	10.4	-43.0	-14.2	234.9	62.2	97.7	49.0		

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 24. Panamá: balanza de pagos
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-37.7	-39.5	-79.1	-189.4	-362.7	-377.4	-23.0	-151.6	142.8	-182.0	-115.4
Balance comercial	-45.9	-55.2	-39.3	-144.2	-228.0	-261.0	-329.1	-123.5	103.1	-134.7	148.6
Exportaciones	97.0	185.3	380.6	842.2	1 138.0	3 373.3	3 689.2	3 579.8	2 969.5	2 959.2	3 291.4
Bienes	39.0	92.5	130.3	330.9	355.6	2 267.1	2 540.1	2 411.0	1 673.5	1 685.8	1 949.1
Servicios	58.0	92.8	250.3	511.3	782.4	1 106.2	1 149.1	1 168.8	1 296.0	1 273.4	1 342.3
Importaciones	142.9	240.5	419.9	987.5	1 366.0	3 634.3	4 018.3	3 703.3	2 866.4	3 093.9	3 142.8
Bienes	108.7	192.4	331.0	823.1	1 085.7	2 994.6	3 315.4	3 044.5	2 321.7	2 509.4	2 602.7
Servicios	34.2	48.1	88.9	164.4	280.3	639.7	702.9	658.8	544.7	584.5	540.1
Balance cta. de capital	41.1	40.1	78.5	166.6	335.4	388.8	-52.4	136.1	-155.8	93.6	-10.1
Transfers unilaterales oficiales	6.1	9.7	14.9	20.8	51.6	66.6	78.6	100.6	104.4	111.9	136.6
Capital a largo plazo	21.9	22.6	119.8	185.4	314.0	-720.5	569.9	1 199.3	179.0	265.4	
Inversiones	16.9	15.1	32.3	8.7	253.7	-932.0	208.7	354.5	118.6	98.7	
Otro K. a largo plazo	5.0	7.5	87.5	176.7	60.3	211.5	361.2	844.8	60.4	166.7	
Capital a corto plazo	10.8	3.9	15.4	77.8	391.3	379.8	-459.0	-1 123.4	-63.1	-179.2	
Sector oficial	1.9	1.4	0.1	-1.8	-3.2	1.7	2.4	4.9	0.9	1.9	
Bancos	9.9	5.8	19.5	93.2	432.9	-385.1	-87.0	-629.5	67.5	-76.7	
Otros sectores	-1.0	-3.3	-4.2	-13.6	-38.4	763.2	-374.4	-498.8	-131.4	-104.4	
Errores y omisiones	2.3	3.9	-71.7	-117.4	-421.5	662.7	-241.8	-40.3	-376.0	-104.6	-146.5
Balance global	3.4	0.6	-0.6	-22.8	-27.3	11.3	-75.3	-15.5	-12.9	-88.5	-125.5
Variación de reservas	-3.4	-0.6	-4.0	16.2	20.8	-17.2	68.1	9.2	3.1	70.0	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-3.2	-4.7	0.1	3.7	-1.9	-0.9	3.8	0.4	
Otros	-3.4	-0.6	-0.8	20.9	20.7	-20.9	70.0	10.1	-0.7	6.6	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 25. Paraguay: balanza de pagos
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	—12.4	—12.4	—19.3	—85.2	—210.2	—278.5	—376.7	—378.3	—252.7	—324.6	—231.2
Balance comercial	—11.7	—10.5	—9.1	—60.2	—217.7	—276.2	—421.5	—444.9	—244.8	—288.8	—178.2
Exportaciones	43.6	66.4	89.3	222.2	513.2	561.1	554.7	616.6	464.1	772.1	1 088.1
Bienes	37.3	60.8	65.3	188.0	384.5	400.4	398.6	396.2	326.0	361.3	324.4
Servicios	6.3	5.6	24.0	34.2	128.7	160.7	156.1	220.4	138.1	410.8	763.7
Importaciones	55.3	76.9	98.4	282.4	731.3	841.3	976.2	1 061.5	708.9	1 061.0	1 266.3
Bienes	44.7	56.7	76.6	227.3	577.1	675.4	772.3	711.3	551.4	649.1	515.9
Servicios	10.6	20.2	21.8	55.3	154.2	165.9	203.9	350.2	157.5	411.9	750.4
Balance cta. de capital	9.7	17.9	24.7	113.9	372.0	429.0	420.5	316.0	199.8	310.9	102.9
Transfers unilaterales oficiales	2.7	3.1	2.9	13.0	4.3	1.6	3.3	3.5	4.8	7.2	5.7
Capital a largo plazo	5.7	9.9	18.8	86.0	135.7	192.2	168.5	265.4	289.2	219.4	121.4
Inversiones	2.8	3.1	3.8	24.4	50.3	31.7	37.8	29.1	8.3	5.3	9.0
Otro K. a largo plazo	2.9	6.8	15.0	61.6	85.4	160.5	130.7	236.3	280.9	214.1	112.4
Capital a corto plazo	1.5	—0.9	8.0	11.0	223.3	254.8	261.7	72.9	—1.9	66.5	—61.5
Sector oficial	0.4	—0.2	—1.0	—2.9	14.9	3.3	11.8	10.5	22.9	97.4	—55.6
Bancos	—0.2	2.6	2.7	—2.8	—9.3	14.1	—13.4	0.6	14.9	—5.3	13.8
Otros sectores	1.3	—3.3	6.3	16.8	217.7	265.6	263.3	61.8	—39.7	—25.5	—19.7
Errores y omisiones	—0.2	5.8	—5.0	3.9	8.9	—19.5	—12.9	—25.7	—92.4	17.6	37.4
Balance global	—2.7	5.5	5.4	28.7	161.8	150.5	—43.7	—62.4	—52.9	—13.7	—128.3
Variación de reservas	2.7	5.5	—7.2	—27.8	—165.1	—152.5	—43.5	121.1	48.7	—32.0	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	—2.5	0.4	—3.8	—1.8	—3.4	—8.5	—5.7	—2.5	
Otros	2.7	5.5	—4.7	28.2	161.3	150.7	—40.1	129.6	54.4	29.5	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, 1986.

CUADRO 26. *Perú: balanza de pagos*
(millones de dólares)

Concepto	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	4.2	-159.0	146.0	-1 573.5	606.0	-72.3	-1 889.4	-1 775.9	-1 091.3	-379.1	-73.1
Balance comercial	67.7	-73.0	253.0	-1 348.9	1 573.0	762.7	-869.5	-742.9	39.4	786.9	952.9
Exportaciones	494.1	772.0	1 224.0	1 688.9	4 084.2	4 649.7	4 019.3	4 076.7	3 728.0	3 818.0	3 659.6
Bienes	444.4	685.0	1 034.0	1 290.6	3 489.7	3 898.8	3 249.7	3 293.5	3 016.5	3 146.6	2 965.3
Servicios	49.7	87.0	190.0	398.3	594.5	750.9	769.6	783.2	711.5	671.4	694.3
Importaciones	426.4	845.0	971.0	3 037.8	2 511.2	3 887.0	4 888.8	4 819.6	3 688.7	3 031.1	2 706.7
Bienes	326.6	653.0	699.0	2 389.4	1 951.4	3 062.3	3 802.9	3 721.3	2 722.8	2 140.5	1 868.7
Servicios	99.8	192.0	272.0	648.4	559.8	824.7	1 085.9	1 098.3	965.9	890.6	1 038.0
Balance cta. de capital	13.4	174.0	102.0	1 078.2	478.5	725.5	1 318.8	1 688.1	1 057.7	627.9	426.8
Transfers unilat. oficiales	3.7	11.0	56.0	32.8	121.7	134.0	161.6	167.6	219.6	157.7	126.8
Capital a largo plazo	-2.0	124.0	-17.0	1 293.1	539.4	272.6	438.5	1 142.8	1 237.0	-118.4	-709.6
Inversiones	22.2	35.0	-77.0	315.7	70.1	26.9	125.2	48.0	37.5	89.1	55.0
Otro K. a largo plazo	-20.2	89.0	60.0	977.4	469.3	245.7	313.3	1 094.8	1 199.5	-29.3	-654.6
Capital a corto plazo	9.2	77.0	98.0	-57.1	-294.4	500.8	49.5	546.1	-624.1	1 022.4	927.6
Sector oficial	4.3	56.0	-11.0	36.4	-299.6	90.0	7.3	-263.1	61.4	1 207.5	1 137.1
Bancos	4.0	-6.0	23.0	57.1	-52.5	13.3	32.3	0.0	-21.7	39.5	29.6
Otros sectores	0.9	27.0	86.0	-150.6	57.7	397.5	9.9	809.2	-663.8	-224.6	-239.1
Errores y omisiones	2.5	-38.0	-35.0	-190.6	113.1	-185.7	671.8	-163.9	226.2	-430.8	78.1
Balance global	17.6	15.0	248.0	-495.4	1 084.5	653.2	-570.6	-87.7	-33.7	248.8	353.8
Variación de reservas	-17.6	-15.0	-187.0	498.3	-1 065.8	-606.6	499.8	56.6	-10.0	-317.3	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-14.0	2.0	-100.2	93.9	1.3	-21.7	32.5	-22.0	
Otros	-17.6	-15.0	-173.0	496.3	965.6	-700.5	498.5	78.3	-42.5	295.3	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 27. Uruguay: balanza de pagos
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	-75.5	68.2	-55.3	-197.8	-362.7	-715.8	-468.2	-234.6	-59.8	-139.1	-118.9
Balance comercial	-68.6	84.2	-29.6	-125.2	-309.3	-617.7	-397.4	-48.1	217.0	222.4	232.9
Exportaciones	171.2	252.5	290.0	551.0	1 194.2	1 526.0	1 700.7	1 537.3	1 411.4	1 289.4	1 250.6
Bienes	129.4	196.3	224.1	384.9	788.1	1 058.5	1 229.7	1 256.4	1 156.4	924.6	853.6
Servicios	41.8	56.2	65.9	166.1	406.1	467.5	471.0	280.9	255.0	364.8	397.0
Importaciones	239.8	168.3	319.6	672.2	1 503.5	2 143.8	2 098.1	1 585.5	1 194.4	1 066.9	1 017.7
Bienes	187.9	123.1	203.1	494.0	1 166.2	1 668.2	1 592.1	1 038.4	739.7	732.2	675.4
Servicios	51.9	45.2	115.7	182.2	1 387.3	475.6	506.0	547.1	454.7	334.7	342.3
Balance cta. de capital	77.7	-76.2	29.1	136.0	447.7	811.2	493.8	-182.1	-10.6	53.9	183.3
Transfers unilat. oficiales	1.1	3.8	10.2	8.3	5.6	6.6	6.8	0.0	0.0	10.0	10.8
Capital a largo plazo	10.6	-16.2	-4.2	150.7	358.8	404.4	345.5	515.0	643.3	30.1	59.1
Inversiones	3.3	-2.9	-0.8	109.8	184.4	282.7	51.7	-20.6	-10.1	10.1	88.0
Otro K. a largo plazo	7.3	-13.3	-3.4	40.9	174.4	121.7	293.8	535.6	653.4	20.0	-28.9
Capital a corto plazo	58.2	16.6	46.6	15.1	94.2	310.7	302.8	566.9	-358.9	157.9	-136.5
Sector oficial	48.6	-49.0	23.5	3.9	8.7	-22.9	-5.1	82.9	40.8	47.0	124.6
Bancos	1.7	7.2	6.8	26.1	127.6	307.3	86.9	240.2	-66.6	67.4	-148.1
Otros sectores	7.9	58.4	16.3	-14.9	-42.1	26.3	221.0	243.8	-333.1	43.4	-112.9
Errores y omisiones	7.8	-80.4	-23.5	-38.0	-10.9	89.5	-161.4	-1 264.0	-295.2	-144.1	249.7
Balance global	2.2	-8.0	-26.2	-61.8	85.0	95.4	25.6	-416.7	-70.3	-85.2	64.4
Variación de reservas	-2.2	8.0	17.6	43.9	-4.2	-112.2	-50.7	497.3	71.2	104.7	-42.7
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	-0.1	12.9	-19.7	1.4	-9.8	41.0	-2.0	-1.0	-10.0
Otros	-2.2	8.0	17.7	31.0	15.5	-113.6	-40.9	456.3	73.2	105.7	-32.7

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, 1986.

CUADRO 28. Venezuela: balanza de pagos
(millones de dólares)

<i>Concepto</i>	1960	1965	1970	1975	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Balance en cta. corriente	394.6	36.0	—98.0	2 201.3	369.5	4 749.3	4 025.7	—4 221.7	4 451.3	5 446.9	2 948.5
Balance comercial	1 004.2	810.0	541.0	2 245.0	759.7	4 839.1	3 834.6	—2 076.6	6 745.4	6 909.6	5 389.4
Exportaciones	2 509.2	2 587.0	2 779.0	9 352.6	14 958.8	19 968.1	20 938.3	17 557.1	15 825.5	16 806.1	14 966.1
Bienes	2 383.9	2 482.0	2 602.0	8 853.6	14 159.0	19 050.5	19 963.3	16 331.6	14 570.5	15 966.6	14 178.2
Servicios	521.3	105.0	177.0	499.0	799.8	917.6	975.1	1 225.5	1 255.0	839.5	787.9
Importaciones	1 505.0	1 777.0	2 238.0	7 107.6	14 199.1	15 129.0	17 103.7	19 633.7	9 080.1	9 896.5	9 576.7
Bienes	1 145.4	1 354.0	1 713.0	5 462.5	10 004.0	10 876.9	12 122.9	13 583.7	6 408.7	7 262.2	7 387.6
Servicios	359.6	423.0	525.0	1 645.1	4 195.1	4 252.1	4 980.8	6 050.0	2 671.4	2 634.3	2 189.1
Balance cta. de capital	—509.6	—25.0	144.0	516.0	3 728.7	—985.3	—4 046.9	—3 943.5	—4 115.7	—3 858.1	—2 572.9
Transfers unilaterales oficiales	0.0	—1.0	—6.0	—30.4	—19.4	—20.8	—25.9	—24.3	—23.5	—28.7	—26.4
Capital a largo plazo	10.6	19.0	91.0	395.8	1 443.2	2 060.3	810.1	3 155.3	239.5	—1 021.9	—701.6
Inversiones	—130.8	—14.0	—35.0	348.4	14.2	1 365.3	266.5	1 834.9	286.5	—86.1	105.6
Otro K. a largo plazo	141.4	33.0	126.0	47.4	1 429.0	695.0	543.6	1 320.4	—47.0	—935.8	—807.2
Capital a corto plazo	—166.2	40.0	—10.0	—233.1	1 808.0	—1 896.3	—2 692.0	—4 913.9	—4 338.0	—3 885.8	—749.3
Sector oficial	—142.6	49.0	2.0	8.5	—2.6	102.8	33.0	—57.4	—17.1	23.6	23.4
Bancos	—1.3	—8.0	1.0	—74.1	—64.6	—27.3	35.4	916.3	—827.4	—408.0	80.2
Otros sectores	—22.3	—1.0	—13.0	—167.6	1 876.0	—1 971.8	—2 760.4	—5 772.9	—3 493.5	—3 501.4	—852.9
Errores y omisiones	—354.0	—83.0	69.0	382.5	497.4	—1 128.4	—2 139.0	—2 160.5	7.5	1 077.3	—1 096.6
Balance global	—115.0	11.0	46.0	2 717.3	4 098.2	3 764.0	—21.2	—8 165.3	335.7	1 588.8	375.7
Variación de reservas	115.0	—12.0	—88.0	—2 699.6	—4 120.5	—4 183.9	—1 099.8	7 634.7	—283.2	—1 817.9	
Derechos especiales de giro	0.0	0.0	—48.0	1.8	—135.5	8.7	—100.6	5.0	87.0	—22.1	
Otros	115.0	—12.0	—40.0	2 701.4	—3 985.0	—4 192.6	—999.2	7 629.7	—370.2	1 795.8	

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1986.*

CUADRO 29. América Latina: exportaciones de bienes¹
(millones de dólares, FOB)

País	1960		1965		1970		1975		1976		1977		1978	
	Valor	Porc.	Valor	Porc.	Valor	Porc.	Valor	Porc.	Valor	Porc.	Valor	Porc.	Valor	Porc.
Total	7 836.6		10 320.7		13 714.0		33 870.7		39 277.9		46 774.0		50 361.3	
Exp. de petróleo	3 808.3	100.0	4 609.1	100.0	5 417.3	100.0	14 608.5	100.0	15 958.8	100.0	17 908.9	100.0	19 428.0	100.0
Bolivia	54.2	1.4	115.1	2.5	190.4	3.7	44.7	3.0	562.9	3.5	634.3	3.5	627.3	3.2
Ecuador	146.3	3.8	181.0	3.9	234.9	4.3	1 012.8	6.9	1 307.1	8.2	1 400.8	7.8	1 529.2	7.9
México	779.5	20.5	1 146.0	24.9	1 348.0	24.9	3 006.8	20.6	3 475.5	21.8	4 603.6	25.7	6 246.3	32.2
Perú	444.4	11.7	685.0	14.9	1 034.0	19.1	1 290.6	8.8	1 359.8	8.5	1 725.7	9.6	1 940.7	10.0
Venezuela	2 383.9	62.6	2 482.0	53.8	2 602.0	48.0	8 853.6	60.6	9 253.5	58.0	9 544.5	53.3	9 084.5	46.8
No exp. petróleo	4 104.9	100.0	5 608.3	100.0	8 167.7	100.0	18 910.8	100.0	23 041.6	100.0	28 605.8	100.0	30 637.7	100.0
Argentina	1 079.2	26.3	1 493.0	26.6	1 773.0	21.7	2 961.3	15.7	3 917.4	17.0	5 650.2	19.8	6 401.2	20.9
Brasil	1 270.0	30.9	1 596.0	28.5	2 739.0	33.5	8 493.0	44.9	9 961.2	43.2	11 921.6	41.7	12 473.0	40.7
Colombia	480.2	11.7	581.0	10.4	788.0	9.6	1 716.8	9.1	2 243.2	9.7	2 713.3	9.5	3 206.4	10.5
Costa Rica	87.0	2.1	111.7	2.0	231.0	2.8	493.1	2.6	592.4	2.6	827.8	2.9	863.9	2.8
Chile	480.0	11.7	692.0	12.3	1 113.0	13.6	1 590.5	8.4	2 116.2	9.2	2 185.6	7.6	2 460.2	8.0
El Salvador	102.6	2.5	190.0	3.4	236.1	2.9	533.0	2.8	744.7	3.2	973.5	3.4	848.9	2.8
Guatemala	115.9	2.8	192.1	3.4	297.1	3.6	640.9	3.4	760.4	3.3	1 160.2	4.1	1 092.4	3.6
Honduras	63.1	1.5	128.2	2.3	178.2	2.2	309.6	1.6	411.7	1.8	529.8	1.9	626.1	2.0
Nicaragua	63.8	1.6	149.2	2.7	178.6	2.2	374.9	2.0	541.8	2.4	636.2	2.2	646.0	2.1
Panamá	39.0	1.0	92.5	1.6	130.3	1.6	330.9	1.7	269.0	1.2	288.5	1.0	301.9	1.0
Paraguay	37.3	0.9	60.8	1.1	65.3	0.8	188.0	1.0	202.2	0.9	327.1	1.1	356.1	1.2
República Dominicana	187.4	3.8	125.5	2.2	214.0	2.6	893.9	4.7	716.4	3.1	780.5	2.7	675.5	2.2

¹ Según valores del balance de pagos.

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, diciembre de 1981 y agosto de 1986.

CUADRO 29. (Continúa)

País	1979		1980		1981		1982		1983		1984	
	Valor	Porc.										
Total	67 715.0		87 600.9		96 102.5		87 482.5		87 480.7		97 310.4	
Exp. de petróleo	29 897.4	100.0	42 676.8	100.0	46 004.5	100.0	44 025.8	100.0	43 027.3	100.0	46 387.6	100.0
Bolivia	761.8	2.5	941.9	2.2	909.3	2.0	827.7	1.9	755.1	1.8	724.4	1.6
Ecuador	2 150.5	7.2	2 544.2	6.0	2 544.2	5.5	2 343.0	5.3	2 364.9	5.5	2 622.0	5.7
México	9 301.6	31.1	16 241.4	38.1	19 938.1	42.8	21 230.0	48.2	22 320.3	51.9	24 041.6	51.8
Perú	3 519.3	11.8	3 898.8	9.1	3 249.7	7.0	3 293.5	7.5	3 016.5	7.0	3 148.8	6.8
Venezuela	14 164.2	47.4	19 050.5	44.6	19 963.2	42.8	16 331.6	37.1	14 570.5	33.9	15 850.8	34.2
No exp. petróleo	37 524.8	100.0	44 535.2	100.0	49 151.6	100.0	43 215.3	100.0	44 260.0	100.0	50 922.8	100.0
Argentina	7 810.3	20.8	8 021.8	18.0	9 142.3	18.6	7 621.7	17.6	7 833.6	17.7	8 072.0	15.9
Brasil	15 244.4	40.6	20 131.5	45.2	23 275.5	47.4	20 172.3	46.7	21 905.7	49.5	27 050.0	53.1
Colombia	3 506.5	9.3	4 092.0	9.2	3 157.8	6.4	3 113.3	7.2	2 969.7	6.7	4 310.2	8.5
Costa Rica	942.0	2.5	1 000.8	2.2	1 002.5	2.0	869.0	2.0	862.6	1.9	933.1	1.8
Chile	3 834.7	10.2	4 705.0	10.6	3 835.8	7.8	3 706.2	8.6	3 827.0	8.6	3 650.1	7.2
El Salvador	1 224.3	3.3	968.6	2.2	798.1	1.6	704.1	1.6	735.5	1.7	758.0	1.5
Guatemala	1 221.4	3.3	1 519.9	3.4	1 291.2	2.6	1 170.4	2.7	1 092.1	2.5	1 130.9	2.2
Honduras	750.1	2.0	850.3	1.9	783.8	1.6	676.5	1.6	694.2	1.6	766.0	1.5
Nicaragua	615.9	1.6	451.0	1.0	502.2	1.0	406.1	0.9	428.3	1.0	393.0	0.8
Panamá	334.0	0.9	373.4	0.8	2 540.1	5.2	2 355.4	5.5	1 643.7	3.7	1 682.6	3.3
Paraguay	384.5	1.0	400.4	0.9	398.6	0.8	396.2	0.9	326.0	0.7	361.3	0.7
República Dominicana	868.6	2.3	962.0	2.2	1 188.0	2.4	767.7	1.8	785.2	1.8	891.0	1.7
Uruguay	788.1	2.1	1 058.5	2.4	1 229.7	2.5	1 256.4	2.9	1 156.4	2.6	924.6	1.8

¹ Según valores del balance de pagos.

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe*, diciembre de 1981 y agosto de 1986.

CUADRO 30. *América Latina: contribución del financiamiento externo neto a la inversión interna bruta*
(% sobre la base de valores en dólares a precios constantes de 1970)

<i>País</i>	1950 ¹	1960 ¹	1970 ¹	1975 ¹	1976 ²	1977 ²	1978 ²	1979 ²	1980 ¹	1981 ¹	1982 ¹	1983 ¹	1984 ¹
Argentina	-6.9	6.6	2.5	0.2	-4.3	-6.5	-10.2	1.8	18.9	24.0	14.0	16.6	21.3
Bolivia	2.3	34.3	-0.8	20.3	15.7	24.2	47.4	50.0	22.4	36.6	21.4	43.1	38.5
Brasil	-4.3	9.9	7.1	13.1	10.8	8.3	10.1	12.3	11.9	11.4	17.3	9.0	-0.1
Colombia	3.3	7.4	13.2	2.7	-3.2	-5.8	-1.5	-5.6	1.6	14.7	21.8	22.7	10.5
Costa Rica	-5.3	18.4	29.1	32.6	24.6	20.9	29.7	36.7	34.0	32.9	32.2	29.2	24.4
Chile	4.2	31.3	6.4	31.9	-11.3	32.3	37.9	24.0	29.8	53.4	81.4	48.7	50.8
Ecuador	-18.2	6.3	26.8	17.3	2.2	21.3	40.8	28.1	23.6	38.8	40.3	6.4	11.8
El Salvador	-33.7	24.3	-3.4	15.7	1.6	-2.5	22.6	4.1	0.1	33.2	34.9	35.2	39.5
Guatemala	-0.1	21.6	2.7	8.2	6.7	2.3	15.1	11.7	11.8	33.5	26.9	17.9	29.0
Haití	7.7	19.6	12.9	27.9	27.8	36.9	32.5	42.0	41.0	55.1	43.5	44.7	42.3
Honduras	1.8	-4.6	39.2	41.2	32.1	24.6	22.8	23.9	30.3	33.6	29.1	30.6	37.1
México	9.9	8.9	9.5	14.2	13.3	7.4	8.2	11.0	12.4	16.9	10.4	-11.4	-7.5
Nicaragua	-2.7	24.1	27.1	58.4	13.9	29.9	12.2	93.5	103.9	73.5	77.5	70.0	71.6
Panamá	22.9	40.2	16.7	17.9	19.5	23.1	21.3	29.5	15.6	15.2	18.0	-4.8	6.1
Paraguay	-55.5	27.9	14.9	15.3	11.8	7.4	11.8	18.2	14.1	15.4	19.0	15.0	13.4
Perú	1.2	-0.5	-12.7	42.2	35.9	35.3	9.7	-15.6	1.5	31.7	34.2	28.4	9.2
República Dominicana	-31.7	-46.2	31.4	6.1	20.0	18.2	21.5	25.3	27.6	18.2	20.8	19.8	10.9
Uruguay	-16.4	26.1	15.9	26.6	8.2	13.1	10.2	15.5	28.2	18.5	24.2	13.7	12.2
Venezuela	-1.3	-23.9	2.5	-23.3	-2.3	16.3	27.9	1.5	-34.1	-26.4	25.7	-73.1	-64.0

FUENTE: ¹ *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1985*, CEPAL. ² *Anuario Estadístico de América Latina, 1980*, CEPAL.

CUADRO 31. *América Latina: índices de quantum de las exportaciones de bienes*¹
(año base 1970 = 100)

<i>País</i>	1960	1970	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
Argentina	66.2	100.0	77.8	111.2	156.3	171.1	169.0	147.8	167.7	168.7	192.4	185.9
Bolivia	56.9	100.0	119.4	142.1	136.5	121.3	124.0	115.0	114.8	108.2	95.9	89.2
Brasil	51.4	100.0	157.9	160.4	172.1	193.5	216.7	265.1	327.7	308.0	349.6	414.1
Colombia	69.3	100.0	149.0	129.0	93.4	128.7	152.4	150.9	139.0	132.7	131.9	180.3
Costa Rica	40.1	100.0	129.9	145.0	141.9	151.7	156.8	143.4	160.9	144.8	150.8	155.4
Chile	77.0	100.0	126.2	153.3	159.1	170.7	203.3	221.9	208.9	242.4	256.4	255.8
Ecuador	63.6	100.0	176.4	198.5	178.0	210.0	208.1	195.9	204.0	203.6	222.9	248.0
El Salvador	46.1	100.0	138.2	135.5	116.3	138.0	180.0	158.2	128.8	111.2	131.0	120.8
Guatemala	42.5	100.0	141.8	144.5	162.0	151.6	168.9	182.6	167.7	164.9	156.3	154.1
Honduras	45.3	100.0	103.3	117.3	118.0	133.4	165.2	154.3	154.5	139.0	152.6	161.9
México	76.1	100.0	119.9	122.7	147.5	192.0	225.7	278.9	331.3	405.9	469.7	492.7
Nicaragua	40.8	100.0	141.8	162.5	154.5	165.4	163.7	103.8	127.3	108.2	126.0	107.7
Panamá	36.4	100.0	106.1	103.5	112.0	121.8	117.7	614.4	670.4	729.5	491.6	479.5
Paraguay	67.1	100.0	130.8	141.0	169.4	202.3	204.6	205.1	189.3	215.5	193.6	177.2
Perú	73.5	100.0	71.5	70.7	86.8	99.8	119.5	106.8	102.3	114.5	103.2	104.1
Rep. Dominicana	109.8	100.0	149.9	170.6	196.3	164.6	189.3	145.4	167.1	154.3	147.7	153.4
Uruguay	61.7	100.0	109.8	159.3	157.8	165.1	145.7	172.2	204.3	223.2	221.8	174.4
Venezuela	77.0	100.0	63.9	64.2	58.2	57.6	64.4	59.0	56.3	49.4	48.0	49.8
Total	66.0	100.0	110.9	119.1	127.8	142.7	157.8	171.4	188.7			
Países export. de petrol. ²	74.3	100.0	85.8	88.4	93.5	107.1	121.7	128.8	139.3	155.8	168.9	176.0
Países no export. de petrol.	60.6	100.0	126.9	139.0	150.0	165.3	180.7	198.5	220.1			

¹ Según valores del balance de pagos.

² Se refiere a Bolivia, Ecuador, México, Perú, Trinidad y Tobago y Venezuela.

FUENTE: CEPAL, *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 1985*, agosto de 1986.

CUADRO 32. *América Latina: salarios por hora según sector de actividad económica*
(dólares de E.U.)

<i>País</i>	1960	1970	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Bolivia													
Actividades no agrícolas				0.65	0.73	0.83		1.17	1.39				
Industrias manufactureras			0.6	0.69	0.72	0.78		1.05	1.26				
Minas y canteras			0.48	0.46	0.55	0.38		0.93	1.09				
Construcción			0.48	0.57	0.65	0.72		1.11	1.38				
Transporte, almacenaje y comunicaciones			0.59	0.65	0.77	0.88		1.35	1.69				
Colombia													
Actividades no agrícolas													
Industrias manufactureras	0.237	0.32											
Minas y canteras	0.46	0.54											
Transporte, almacenaje y comunicaciones													
Costa Rica													
Actividades no agrícolas					0.98	1.14	1.25					1.03	1.21
Industrias manufactureras					0.8	0.92	1.04	1.22	0.61	0.58	0.76	0.85	0.97
Minas y canteras													
Construcción					0.63	0.72	0.8	0.95	0.46	0.41	0.58	0.72	0.87
Transporte, almacenaje y comunicaciones													
Ecuador													
Actividades no agrícolas													
Industrias manufactureras	0.17	0.29	0.53	0.65	0.73	0.8	1.01	1.43	1.6	1.43	1.26		
Minas y canteras	0.678	0.5	0.8	0.78	0.84	1.12	1.11	1.55	2	2.76	1.84		
Construcción													
Transporte, almacenaje y comunicaciones													

CUADRO 32. (Continúa)

<i>País</i>	1960	1970	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
El Salvador													
Actividades no agrícolas													
Industrias manufactureras	0.256	0.34	0.37	0.5	0.53	0.54	0.59	0.8	0.94	1.02	1.22	1.29	1.4
Minas y canteras													
Construcción	0.228	0.28											
Transporte, almacenaje y comunicaciones													
Estados Unidos de América													
Actividades no agrícolas	2.09	3.22	4.53	4.86	5.25	5.69	6.16	6.66	7.25	7.68	8.02	8.32	8.57
Industrias manufactureras	2.26	3.36	4.83	5.22	5.68	6.17	6.7	7.27	7.99	8.49	8.83	9.19	9.57
Minas y canteras	2.75	4	5.95	6.46	6.94	7.67	8.49	9.17	10.04	10.77	11.28	11.63	11.98
Construcción	2.93	5.08	7.31	7.71	8.1	8.66	9.27	9.94	10.82	11.63	11.94	12.13	12.31
Transporte, almacenaje y comunicaciones	2.4	3.6	6.05	6.88	7.39	7.87	8.94	9.92	10.65	11.5	12.84	13.33	13.64
Agricultura	0.83												
Guatemala													
Actividades no agrícolas													
Industrias manufactureras	0.335		0.38	0.43	0.45	0.48	0.49	0.7	0.86	0.97	1.09		
Minas y canteras													
Construcción													
Transporte, almacenaje y comunicaciones													
México													
Actividades no agrícolas													
Industrias manufactureras	0.342	0.7	1.24	1.44	1.13	1.24	1.4	1.7	2.23	1.59	1.11	1.26	
Minas y canteras	0.379	0.52											
Construcción	0.24	0.42	0.92	1.01	0.81	0.91	0.97	1.27	1.42	1.18	0.77	0.95	
Transporte, almacenaje y comunicaciones	0.354	0.65											

Nicaragua												
Actividades no agrícolas		0.84	0.9	0.94	0.99	0.94						
Industrias manufactureras	0.227	0.79	0.85	0.9	0.95	0.93						
Minas y canteras	0.203	0.58	0.62	0.71	0.78	0.71						
Construcción		0.77	0.83	0.85	0.93	0.86						
Transporte, almacenaje y comunicaciones		0.8	0.88	0.95	0.95	0.81						
Panamá												
Actividades no agrícolas												
Industrias manufactureras	0.52	0.88	0.97	1.02	0.95	0.97		1.27		2.42		
Minas y canteras												
Construcción												
Transporte, almacenaje y comunicaciones												
Paraguay												
Actividades no agrícolas												
Industrias manufactureras		0.8										
Minas y canteras												
Construcción												
Transporte, almacenaje y comunicaciones												
Puerto Rico												
Actividades no agrícolas												
Industrias manufactureras		2.56	2.78	3.02	3.36	3.69	4.02	0.39	4.64	4.83	5.02	5.18
Minas y Canteras		2.6	2.76	2.84	3.16							
Construcción												
Transporte, almacenaje y comunicaciones												
Venezuela												
Actividades no agrícolas		1.47	1.96	1.98	2.89	3.13	2.77	3.39	3.59			
Industrias manufactureras		1.13	1.89	1.91	2.05	2.31	2.63	3.22	3.54			
Minas y canteras		2.47	4.41	3.96	4.95	4.2	4.04	4.6	6.33			
Transporte, almacenaje y comunicaciones												

FUENTE: Elaborado con base en: oit, *Anuario de Estadísticas del Trabajo*. Ginebra, Suiza, 1974, FMI. *Estadísticas Financieras Internacionales*, 1986.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Anguiano, Eugenio, *Cooperación económica internacional*. Nueva Imagen, México, 1981.
- Anjaria, Shailendra, "Nueva ronda de negociaciones comerciales globales". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, junio de 1986, volumen 23, núm. 2.
- Blejer, Mario y Sagari, Silvia, "El orden en la liberación de los mercados financieros". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, marzo de 1988, volumen 25, núm. 1.
- BIB, *Progreso económico y social en América Latina*. Informe 1987, Washington, D.C.
- Casalet, Mónica, *Automatización flexible en México*. STPS, Serie Estudios, núm. 1, México, 1987.
- Crockett, Andrew, "Tópicos referentes al uso de los recursos del Fondo". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, junio de 1982, volumen 19, núm. 2.
- Edwards, Sebastián, "El orden sucesivo en la liberación económica en países en desarrollo". Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, *Finanzas y Desarrollo*, marzo de 1987, volumen 24, núm. 1.
- Franco, Jorge, "La construcción del sector social". *Hora Cero*, núms. 10 y 11, junio-julio de 1988, México.
- Furtado, Celso, *La economía latinoamericana*. Siglo XXI, México, 1978.
- Harris, Marvin, *La cultura norteamericana contemporánea*. Alianza Editorial, Madrid, 1984.
- Junne, Gerd, "Nuevas tecnologías; una amenaza para las exportaciones de los países en desarrollo". STPS/OIT, *Revolución Tecnológica y Empleo*, núm. 1. México, 1986.
- Labarca, Guillermo, *Los bancos multinacionales en América Latina*. Nueva Imagen, México, 1981.
- Lichtensztejn, Samuel, *El Banco Mundial*. CIDE, México, 1982.
- Merhav, Mier, *Dependencia tecnológica, monopolio y crecimiento*. Periferia, Buenos Aires, 1972.
- Quintero, Rodolfo, "La biotecnología y sus impactos". STPS/OIT, *Revolución Tecnológica y Empleo*, núm. 2, México, 1986.
- Rajapatirana, Sarath, "Industrialización y comercio exterior". *Finanzas y Desarrollo*. Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, septiembre de 1987, volumen 24, núm. 3.
- Rodríguez, Octavio, *La teoría del subdesarrollo de la CEPAL*. Siglo XXI, México, 1980.
- Salamanca, Pierre, *El proceso de subdesarrollo*. ERA, México, 1976.
- Singer, Paul, *Economía política del trabajo*. Siglo XXI, México, 1980.

- Strahm, Rudolf, *¿Por qué somos tan pobres?* SEP, 1986.
- Tangelson, Oscar, "La revolución tecnológica. Potencialidades y asechanzas de una nueva realidad". *Revolución Tecnológica y Empleo*, STPS/OIT, núm. 1, México, 1986.
- Torres Gaytán, Ricardo, *Teoría del comercio internacional*. Siglo XXI, México, 1973.
- Welker, Jorge, *Derecho del comercio internacional*. EDUG, México, 1981.
- Zaid, Gabriel, *El progreso improductivo*. Siglo XXI, México, 1979.